



Çavuşoğlu, Ursula Von Der Leyen ile ilgili koltuk krize ilişkin oturma düzeninin AB tarafının talepleri doğrultusunda hazırlandığını söyledi. "Türkiye köklü bir devlettir, ilk defa misafir ağırlamıyor. Türkiye'de yapılan görüşmelerde uyguladığı protokol uluslararası protokol kuralları ve Türk misafirliği çerçevesinde olur. Türkiye'ye yönelik haksız ithamlar var. Her ziyarette ziyaret öncesi protokolcüler bir araya gelir düzenleme konusunda görüşmeler yaparlar. Protokolde AB tarafının burada talepleri karşılanmıştır."



ALİ KARADUMAN
GÜRIŞ Holding Enerji Grubu Ceo

"TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK YENİLENEBİLİR ENERJİ YATIRIMCILARINDAN OLAN GÜRIŞ-MOGAN HOLDİNG HER ZAMAN BAŞARILMASI ZOR VE SEKTÖRDE İLKLERİ BAŞARAN PROJELERİNİ HAYATA GEÇİRECEKTİR."



SERKAN EREN
MNG HavaYolları Yer İşletme Başkanı

"BUGÜN DÜNYANIN YAKLAŞIK 350 DEĞİŞİK NOKTASINA TARİFELİ VEYA CHARTER OLARAK BAŞARILI UÇUŞ OPERASYONLARI DÜZENLEYEN GLOBAL BİR KARGO HAVAYOLU OLMANIN HAKLI GURURUNU TAŞIMAKTAYIZ."



Milli Muharip Uçak için 'ASELSAN' imzası

ASELSAN'ın yürüttüğü çalışmalar, milli mühimmatların MMU'ya entegrasyonuna yönelik olarak devam ediyor. TUSAŞ ile imzalanan sözleşme kapsamında, Minyatür Bomba, Akıllı Çoklu Salan ve Lazer Güdümlü Bomba'nın MMU'ya entegrasyonu amaçlanıyor. ASELSAN ve TUSAŞ arasında ayrıca Uçuş Kontrol Sistem Sensörleri ve Kaska Entegre Gösterge için sözleşme görüşmeleri yürütülüyor. 2021 içinde sözleşme imzalanmasıyla bu konudaki çalışmaların da başlaması planlanıyor.



Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Tamer Yılmaz :"Öğrencileri ve akademik kadrosu için sürekli entelektüel ve kişisel gelişim sağlamayı ilke haline getiren üniversitemiz bilimsel bilgi üretimini yalnızca sınıf ortamında değil, sanayi işbirliği, proje teşvikleri, kuluçka programları, girişimcilik atölyeleri, endüstri gezileri, bölümler ve disiplinlerarası iletişim teşviki sayesinde sağlamakta ve zenginleştirmektedir. Bu sayede akademik öğrenme daha deneysel ve uygulamalı, teorik bilgi daha kalıcı hale gelmektedir. Disiplinlerarası araştırma ve üniversite sanayi iş birliği sayesinde yenilikçilik tetiklenmektedir. Buradan hareketle tüm bu sektörlerle "Birlikte Eğitim" yani KOOP modelini uygulamaya başladığımızı ve her türlü destek ve işbirliğine hazır olduğumuzu aktarıyoruz."



Gökçenur ATAMAN

Genç Uluslararası İlişkiler Kurulu Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

Editörler

Gökçenur ATAMAN

Özkan SEMİZ

Dilan YILDIRIM

Sevgi AYDIN

Dilruba YILMAZ

Av. Mustafa OĞUZ

Tercüman

Ayşegül ABAK

Grafik Tasarım

Sultan ÖZER

Mizanpaj

İsmail Hakkı ÇİFCİ

İÇİNDEKİLER

- 3 Önsöz
- 4 Altına Dayalı Dijital Varlık
- 6 MNG Havayolları Yer İşletme Başkanı Serkan Eren ile Röportaj
- 10 Liderliğin Cinsiyeti olmaz
- 11 Doğu Akdeniz'de İsrail'le Olan İlişkiler
- 12 Güriş Holding Enerji Grubu Ceo'su Ali Karaduman ile Röportaj
- 15 Milli Mühimmatlar MM'ye entegre edilecek
- 16 Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Tamer Yılmaz ile Röportaj
- 21 Giyim ve Konfeksiyon İhtiyacı İlk Çeyrekte %11,6 Arttı
- 22 Rekor Kırılan Otomotiv Pazarında Ferrari de Yerini Aldı
- 23 Deneysel İlaç Alzheimer Hastalığına Karşı Potansiyel Gösteriyor
- 24 Mirasın Ret Beyanı, Bozucu Yenilik Doğuran Bir Haktır
- 25 GrowHack Eğitimleriyle Ne Hedefleniyor
- 27 CRM Müşteri Merkezli Yönetim
- 28 Eczacıbaşı, Kültür ve Sanatı Gönülden Destekliyor

İLETİŞİM

info@gencuik.org.tr

www.gencuik.org.tr

Maslak, Taşyoncası Sok. No: IV ve No: IY

Bina Kodu: 34481742, 34398

Sarıyer / İSTANBUL



Gökçenur ATAMAN

Genç Uluslararası İlişkiler Kurulu Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Okurlarımız ,

Dünyada olup bitenler, gelecek açısından bize ciddi uyarı sinyalleri gönderirken, bir yanda da hedeflerimize ulaşmada önümüzde yeni fırsat pencerelerinin açılmakta olduğunu ortaya koyuyor. Zaman artık daha hızlı akıyor. Gündem daha hızlı değişiyor. Birkaç sene önce hayal bile edemediğimiz teknolojiler, bugün hayatımızın vazgeçilmezleri arasında yer alıyor.

Dünya ekonomisinin işleyiş biçimi, küresel sermayenin akış biçimi değişiyor. Varlıklar el değiştiriyor, ekonomik ve dolayısıyla siyasi ağırlık noktaları değişiyor. Hem coğrafi anlamda, hem yaşam tarzının ve tüketim alışkanlıklarının değişmesi anlamında, yeni pazarlar, yeni fırsatlar ve yeni riskler ortaya çıkıyor. Dünyanın gündeminde ilk sıralarda olan eşitsizliklerin azaltılması, iklim krizi ve teknolojik dönüşümün etkilerini biz de gündemde ilk sıralara taşımamız.

Teknolojinin üretim süreçlerinin her aşamasında kullanıldığı yeni bir sistemin kalp atışlarını duyuyoruz. Dijitalleşme konusunun, bizi 2023'e taşıyacak Kalkınma Planı'nın temel eksenini olmasını kritik önemde görüyorum. Dijital dönüşüm, tek bir şirketin veya bir sektörün, tek bir teknoloji ile başarabileceği bir süreç değildir. Bu dönüşüm değer zincirinin tüm halkalarının rol aldığı, kararlılık isteyen bir ekip işidir. Eğer, etkili işbirliklerini destekleyen mekanizmaları hayata geçirirsek; Ana sanayinin tedarik sanayisinin gelişimini ivmelediği; Sektörel derneklerin iş dünyasını ateşlediği; Kamu, özel sektör ve akademinin sanayinin ve STK 'ların bir arada olduğu sürdürülebilir bir ekosistemi hep birlikte yaratabiliriz. Dijital Dönüşüm, farklı sektörlerde yeni iş modelleri ve iş alanları açmasının yanı sıra dünya çapında bir verimlilik yarışına da neden olmuştur. Endüstriyel devrimin bu yeni aşamasını kaçırmamak ve bu hareketin yarattığı ve yaratacağı yeni pazarlara ulaşabilmek için bu alanda hızlı ve istikrarlı adımlar atılması gerekmektedir. Satya Nadella 'nın dediği gibi " Her şirket bir yazılım şirketi oldu " Peki Sivil Toplum Kuruluşları dijital dönüşüme nasıl katkı sağlıyor ?



Genç, dinamik bir beşeri sermayeye sahibiz. Güçlü bir iç talep potansiyelimiz var.



Genç Uluslararası İlişkiler Kurulu Derneği olarak bizler dönüşümün bir parçası değil , tam anlamıyla kendisi olmamız gerektiğine inanıyoruz. STK 'lar dijitalleşmenin bir parçası değil gerçek anlamda kendisi olmalıdırlar. Hala ilkel programların kullanıldığı dönemden çıkılamamaktadır. Bizler bu açığın farkındayız ve yazılımcı ekosistemi olarak gördüğümüz yerli ve yetkin yazılım işgücü oluşumunu destekliyoruz ve tüm dünyadaki yazılımcılar için Türkiye'yi bir cazibe merkezi haline getirmeye yönelik projelerimiz bulunmaktadır.

"Dijital dönüşüm gümbür gümbür gelen bir devrimdir"

Yazılım uygulamaları ile rafine edilen veriler yeni şeffaflık, esneklik ve kişiselleştirme imkanları yaratmaktadır. Bu insanlar için yenilikçi ürünler ve hizmetler yaratmaya ve mevcut iş modellerinin genişletilmesine imkan tanımaktadır. Ürünler ve hizmetler dijital ve akıllı hale geldikçe üretim süreçleri optimize edilir veya otomatik olarak değiştirilir; bu da üretimde verimliliği ve esnekliği önemli ölçüde artırmaktadır. Yazılım teknolojileri sadece iş büyümesi için bir potansiyel yaratmakla kalmaz, aynı zamanda iş verimliliği için de büyük rol oynamaktadır

Yazılım sektörü yarattığı dijital sektörlerin ötesinde reel sektörleri de etkilemektedir. Etrafımızda bulunan birçok eşyanın ve aracın içinde bulunan milyonlarca satır kod bu cihazları otonom, akıllı, verimli enerji tüketen ve daha iyi hizmet sunan bir hale getirmektedir.

Tüm bu dönüşüm yaşanırken duyulan insan kaynağı ihtiyacı, uzaktan çalışmanın yazılım sektöründe çalışan bir model olması ve görece düşük maliyetli insan gücüne dünyanın her yerinden ulaşılabilmesi ile diğer sektörlerden farklı bir istihdam modeli yaratmıştır. Genç, dinamik bir beşeri sermayeye sahibiz. Güçlü bir iç talep potansiyelimiz var. Biliyoruz ki inovasyon ve teknolojiye yetkinleşen, katmadeğeri yüksek ürün ve hizmetleri üreten ülkeler, dünya ekonomisinde belirgin olarak ayrılmakta. Türkiye artık teknolojiyi sadece ithal eden, kullanan sınıfında değil, hedefleri gereği teknolojiyi üreten, bilgiyi üreten ve katmadeğerli üretim süreçlerine dayalı ürünlere sahip ülke durumuna gelmek zorundadır. Üretim alanında yenilikçi olabilmenin motoru, bilgi normlarında yetiştirilmiş nitelikli insan kaynağıdır. İnanıyorum ki, dijital dönüşüme yapılacak yatırım, bireylerin kişisel gelişimini, daha iyi işlere ulaşmasını ve de daha iyi bir yaşam sürmesini sağlayacak. Öte yandan, ülkemizin sürdürülebilir kalkınmasında da önemli bir ivme kazandıracaktır.

Saygılarımla,

ALTIN'A DAYALI DİJİTAL VARLIK



YERLİ STABLECOIN DEĞİL, YERLİ BLOKZİNCİR PLATFORMU

Takasbank, ülkemizde sermaye ve finans sektörlerinde takas, teminat, risk yönetimi gibi önemli ve etkili hizmetleri sunarken, diğer taraftan nitelikli merkezi karşı taraf kuruluşu, ödeme sistemi, banka ve ar-ge merkezi gibi özellikleri bünyesinde barındıran finansal bir altyapıya sahiptir. Takasbank, özellikle son yıllarda tüm dünyada önemi artan blokzincir teknolojisi üzerine BİGA Dijital Altın projesini uygulamaya geçirerek fiziksel altının kolayca el değiştirmesine imkân tanımışlardır. Bu proje, Takasbank'ın kendi iç kaynakları kullanılarak tasarlanan, geliştirilen ve yeni nesil çözümlere referans olabilecek bir platformdur. Dünyada altına ve gümüşe dayanan birçok projesi varken Türkiye'nin Borsa İstanbul çatısı altında var olan yasalar ile tamamen uyumlu bir şekilde fiziksel altına dayalı bir dijital varlık oluşturması önemli bir adım olmuştur. BİGA kendi değeri olmayan, tamamen altının değerine endeksli bir transfer altyapısıdır. Takasbank tarafından konuya yönelik yapılan duyuruda sistemle ilgili şu ifadeler yer alıyor: "Marka adı BİGA (Bir Gram Altın) Dijital Altın olan AR-GE projemiz hedeflenen başarı kriterleri kapsamında tamamlandı.

BİGA fiziksel dayanağı olan, regülasyona uyumlu, maksimum gizlilik ve güvenlik sağlayan Blockchain tabanlı altın transfer altyapı platformudur.

"Geliştirici ekip tarafından "altının EFT'si" olarak tanımlanan ve daha geleneksel yazılım sistemleriyle hayata geçirilen ve sabit değere endeksli yapısıyla stablecoin'lere benzeyen ancak bir stablecoin olmayan bu sistem, kendine özgü teknik ve yoğun şifreli algoritmaların kullanılması ile işlemlerin güvenli bir şekilde gerçekleştirilmesi ve denetlenebilir olması yönünden diğer yapılardan farklılık göstermektedir.

BİGA sisteminde dijital varlıklar için 3 ana kabiliyet bulunmaktadır. Bu 3 ana kabiliyet ihraç, ifa ve transferdir.

Bunların yanı sıra blokzincir teknolojisi ile çalışan BiGA Platformu ile Altın Transfer Sistemi arasında uyum, mutabakat yetkinlikleri, gözleme ve raporlama gibi ek kabiliyetler de sağlanmaktadır. BİGA üzerinden, blokzincir teknolojisiyle zaman problemi olmadan kişiden kişiye transfer sağlanabilen ve fiziksel olup dijital bir varlığa çevrilebilen altın sayesinde ilk kez sistem katılımcısı diğer bankalarla işlem gerçekleştirdi. Böylece Türkiye'nin finans sektöründe bilinen ilk blokzincir ağına katılmış oldu.

“KATILIMCI BANKALARLA TÜRKİYE’NİN FİNANSAL ALANDA BİLİLEN İLK BLOKZİNCİR AĞI KURULDU”



Albaraka Türk, Blokzincir Tabanlı Altın Transfer Sistemi (BİGA) projesi kapsamında yaptığı çalışmalarla Türkiye’de finansal alanda bilinen ilk blokzincir ağının kurulmasına öncülük etti. Şirket açıklamasına göre, Türkiye’nin ilk katılım bankası olan Albaraka Türk, BİGA ile üye bankalar arasında zaman sınırlaması olmaksızın, hızlı ve güvenli şekilde gram altın transferi sağlıyor.

“BİGA Dijital Altın” projesine ilk etapta Ziraat Bankası, VakıfBank, Garanti BBVA, Kuveyt Türk Katılım Bankası ve Ziraat Katılım Bankası katıldı.”

Katılımcı bankalar kendi sistemlerinde yapacakları geliştirmelerle altın bakiyelerini birbirleri arasında 7/24 transfer edilebilecek. Garanti BBVA Genel Müdür Yardımcısı Evlioğlu, blockchain teknolojisini de yakından takip ettiklerini belirtti. Bu teknolojiyi daha yakından anlamaya çalıştıklarını, öğrendiklerini ve sağlayacağı faydaları tespit ettiklerini söyleyen Evlioğlu, ‘Dijital kimlik, ödemeler, akıllı kontrat gibi konular günümüzde gündemde olan kullanım alanları arasında, ancak bunların önümüzdeki yıllarda daha da zenginleşeceğini düşünüyoruz. Blockchain konusunda Türkiye’deki gelişme ve uygulamaları da yakından takip ediyoruz. İstanbul Takas ve Saklama Bankası’nın (Takasbank) geliştirdiği ‘BİGA Dijital Varlık Transfer Platformu’nda

Türkiye’den tek özel banka olarak yer aldık. Fiziksel olan ve dijital bir varlığa çevrilebilen altının, blokzincir teknolojisiyle zaman kısıtı olmaksızın kişiden kişiye transferine imkân tanıyan “BiGA Dijital Varlık Transfer Platformu” üzerinden ilk kez sistem katılımcısı diğer bankalarla karşılıklı canlı işlem gerçekleştirdik. Böylece sistemdeki diğer bankalarla birlikte Türkiye’nin finansal alanda bilinen ilk blokzincir ağına katılmış olduk.’ şeklinde konuştu.

BiGA Dijital Varlık Transfer Platformu ileriki dönemlerde ödeme sistemleri için kullanılabileceği gibi farklı değerlerin transfer işlemleri için de kullanılabilir

Takasbank, testlerin başarıyla sonuçlandığını vurguluyor. Söz konusu proje ve altyapısı için uluslararası patent başvurusu da yapıldı. BİGA’nın yıl sonunda Takasbank’ın Altın Transfer Sistemi’ne (ATS) dahil olan finans kurumlarının kullanımına açılması planlanıyor. Takasbank, ilerleyen dönemde ise BİGA’yı bireylerin erişimine açmayı ve bireylerin sistemi daha rahat kullanabilmeleri için bir mobil cüzdan uygulaması geliştirmeyi hedefliyor.

“MNG HAVAYOLLARI, TÜRKİYE’DEKİ HAVA KARGO KAPASİTESİNİN BÜYÜK KISMINI ELİNDE TUTUYOR”



SERKAN EREN

MNG HAVAYOLLARI YER İŞLETME BAŞKANI

Türkiye hava kargo pazarında ciddi bir paya sahip olan MNG Havayollarının hangi ülkelere hizmet sunuyor? Gündeminizde filo yenileme veya genişletme çalışmaları var mı?

MNG Havayolları 1996 yılında %100 yerli sermaye ile kurulan MNG Havayolları, Kasım 1997’de orta menzilli Airbus A300 ile Hahn (Almanya) ve Stansted’e (İngiltere) tarifeli kargo seferleri ile hizmet vermeye başladı. Bugün altı Airbus A300-600F ve bir A330-200 F uçağından oluşan filosuyla operasyonlarına devam eden MNG Havayolları, Türkiye’deki hava kargo kapasitesinin büyük kısmını elinde tutuyor. MNG Havayolları, tarifeli seferlerinin yanı sıra müşterilerine arzu ettikleri türde uçak ve kapasite hizmeti sunan charter seferleriyle de büyümesini sürdürüyor. Hâlihazırda tarifeli uçuşlarımız ile haftanın her günü (bazı noktalara birden fazla olarak) Avrupa’nın birçok noktasına (Almanya, Fransa, İtalya, Hollanda, İngiltere, İspanya, Belçika, Çekya, İsviçre, Norveç, Danimarka vb.) Orta Doğu , Orta Asya Ülkeleri ve Amerika kıtasına direkt veya multimodal taşımacılık yöntemiyle hizmet vermekteyiz.

Uzun dönem ACMI anlaşmaları ile uluslararası lojistik hizmet veren hava kargo acentalarına, broker firmaları ile hızlı kargo taşımacılığı yapan integratörlere taşımacılık işlerinde gerek uçak gerekse kapasite sağlayarak önemli bir çözüm ortağı oluyoruz.ACMI ve charter uçuşlar ile o günkü mevcut koşullara göre uçuş noktasının uçaklarımıza uygun olmasına istinaden dünyanın birçok noktasına hizmet vermekteyiz.

Bugün dünyanın yaklaşık 350 değişik noktasına tarifeli ve charter olarak başarılı uçuş operasyonları düzenleyen global bir kargo havayolu olmanın haklı gururunu taşımaktayız.

Filomuzda TR AOC sahibi olan MNG Havayolları ve EU AOC sahibi olan ile Solin Air firmalarımızın hali hazırda toplamda altı adet A300-600F ile bir adet A330-200F geniş gövdeli kargo uçakları bulunmaktadır. Filomuzu büyük gövdeli uçaklar ile genişleme planlarımız kapsamında iki adet A330-300 yolcu uçağı kargo uçağına dönüştürülmek üzere filomuza eklenmiştir.

Hava kargo dışında sunduğunuz özel hizmetler neler? Sektörde MNG Havayollarının müşteri odaklı” bir yapıda faaliyet göstermesi nasıl fark yaratmaktadır?

MNG Havayolları olarak, hava kargo taşımacılığının yanı sıra kendi uçaklarımıza kargo elleçleme ve Ramp hizmetleri, diğer havayolu ve paydaş müşterilerimize ihracat geçici depolama, ithalat antrepo hizmetleri (İstanbul, Ankara, İzmir, Adana), yurt içi gümrüklü aktarma hizmetleri, ulusal/ uluslararası karayolu transit taşımacılık hizmetleri sunmaktayız. Atatürk Havalimanı tesislerimizin yanı sıra İstanbul Havalimanı’nda 28.000 m2 tesisimizde tüm bu hizmetlere ilave olarak diğer havayollarına C grubu kargo posta çalışma ruhsatımız kapsamında kargo elleçleme hizmeti vermeye başladık. Böylece farklı global havayolları şirketleri ile daha entegre çalışabilmekteyiz. Deneyimli ekibimiz ile hızlı çözümler sunarak gerekli ekipmanı sağlıyor, teknolojiye ayak uyduran modern sistemlerimiz, soğuk hava, değerli eşya, tehlikeli madde, bozulabilir kargolar, canlı hayvan taşımacılığı ile pharma lojistiği ve özel kargo alanlarında, uzmanlıklarımız ile depolama hizmetleri sunarak çözüm ortaklığında fark yaratıyoruz.



“Deneyimli ekibimiz ile hızlı çözümler sunarak gerekli ekipmanı sağlıyor, teknolojiye ayak uyduran modern sistemlerimiz, soğuk hava, değerli eşya, tehlikeli madde, bozulabilir kargolar, canlı hayvan taşımacılığı ile pharma lojistiği ve özel kargo alanlarında, uzmanlığımız ile depolama hizmetleri sunarak çözüm ortaklığında fark yaratıyoruz.”



Müşterilerimiz aldığı hizmetin tüm operasyonel süreçlerini de MNG Havayolları çatısı altında tamamlayabiliyor olması hız, kalite, operasyonel mükemmellik ve Pazar liderliklerini korumalarına ciddi katkı sağlamaktadır.

Müşteri odaklı bir yapıda faaliyet gösteren MNG Havayolları olarak asıl hedefimiz; müşterilerimizin marka değerlerini korumak, taahhüt ettiğimiz hizmet kalitesini verebilmek adına kendimizi sürekli geliştiriyor, müşterilerimizin ilk tercihi olmaya çalışıyoruz. Örneğin tüm uçaklarımızın zamanında operasyonları gerçekleştirme performansı şu an yaklaşık (on time performance) %98 civarına ulaşmıştır. Her geçen yıl çalışanlarımız, servis sağlayıcılarımız ile ortak, ulaşılabilir hedeflere koşarak operasyonel mükemmelliğimizi sürekli mercek altında tutup, performansımızı arttırarak bugünlere ulaştık.

Bu gösterdiğimiz üstün gayret ve başarı Airbus firması tarafından birçok kez “A300/A310 Kargo Filosu Operasyonel Mükemmellik Ödülü’ne layık görülmemizi de sağlamıştır.

Müşterilerimize sunduğumuz tüm bu esnek çözümlerle ve hizmetlerle sadece ülkemizde değil uluslararası arenada da pazar oluşturmayı başardık. Gerek operasyonel, gerek filo, gerekse insan gücüne yaptığımız yatırımlar ve deneyimlerimiz ile müşterilerimize, diğer uluslararası havayolu ve lojistik şirketlerine esnek çözümler sunuyoruz. Hizmet ve servis kalite farkımız ile değerimizi her geçen gün arttırarak müşterilerimize rekabetçi üstünlük sağlamaya çalışıyoruz.

Türkiye’yi kargo üssü haline getirmenin yollarının neler olduğunu düşünüyorsunuz ?

Türkiye ciddi bir lojistik üs. Biz bunun ne kadarını kullanabiliyoruz sorusu önemli. Türkiye gibi Avrupa Birliği’nin (AB) yanında Gümrük Birliği’ne tabi çok uygun olanakları ile Avrupa ülkelerine servis yapabilecek ama AB regülasyonlarının tamamına tabii olmayan (çevre koşulları, insanların yaşam tarzı ve benzeri etkenler)



Yolu kısaltmanın bir yöntemi Türkiye’yi ara nokta yapmak. Türkiye çok ciddi anlamda multimodal taşımacılık, kombine lojistik, e-ticaret çözümleriyle Uzakdoğu’dan Avrupa, Afrika, Rusya bölgelerine taşınan yükün çok büyük bir kısmını kendi üstüne döndürebilir.

Bu yolcu taşımacılığında yapılmış olanın benzerinin kargo için de yapılmasıdır.

Türkiye’de havacılık sektöründe kargo taşımacılığının önemi özellikle Pandemi döneminde çok daha etkin bir şekilde görülmüştür. Önemli olan hava kargonun sadece taşımacılığı değil, elleçlenmesi, depolanması, transit işlemleri, istendiği zaman müşterinin siparişine göre gününde Avrupa’ya, Afrika’ya, Rusya’ya ve Ortadoğu’da bize yakın bölgelerde dağıtımının sağlanmasıdır. Bölgede Türkiye’den daha güvenli, bu anlamda daha gelişmiş, iş gücü kabiliyeti etkin olan başka bir ülkenin bulunmadığını düşünüyoruz.

Bu anlamda ülkemizin daha etkin bir hava kargo üssü olabilmesi için Gümrük mevzuatlarının daha da kolaylaştırılması, transit rejim uygulamalarına basit usuller getirerek hız ve yalınlık kazandırılması, dijitalleşmenin getireceği hız ve etkinliğin arttırılması, kargo elleçleme alanları ve kargo tesislerinin hava kargo sektörünün büyüyen trendine karşılık verebilecek şekilde düzenlenmesi, işletme ve operasyonel maliyetlerin rekabetçi bir seviyeye getirilmesinin sağlanması vb. gibi önemli adımlar geliştirerek , iyileştirilerek atılmaya devam edilmelidir.

UTİKAD 491 FİRMAYI AYNI ÇATI ALTINDA TOPLAYAN BİR SİVİL TOPLUM KURULUŞUDUR



Ülkemizi bu noktada bir çekim merkezi haline getirmek için tüm kamu kurum ve kuruluşları, STK'lar ve özel sektör el birliği ile gerekli altyapı ve düzenlemeleri gerçekleştirerek Türkiye'yi kargo üssü haline getirmemek için hiçbir sebep yok.

Sizinde yönetiminde yer aldığınız UTİKAD 'ın sektördeki yeri ve önemi nedir ?

Türkiye'de lojistik sektörünün referans noktası ve çatı kuruluşu olan Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği UTİKAD; ulusal ve uluslararası alanda kara, hava, deniz, demiryolu, kombine taşımacılık, antrepo ve depo işletmeciliği, havalimanları yer hizmetleri kuruluşları ile lojistik hizmetler üreterek taşıma organizasyonunu üstlenen 491 firmayı aynı çatı altında toplayan bir sivil toplum kuruluşudur. Türkiye lojistik sektörünü ve dernek üyelerini ulusal ve uluslararası düzeyde, yurt içi ve yurt dışı kurumlarda temsil etmektedir. İki dönemdir firmamızı temsilen Yönetim Kurulu Üyeliği görevini yürütmekteyim. Aynı zamanda

UTİKAD'ı temsilen FIATA Advisory Body on Safety and Security Üyeliği görevini de yürütmekteyim. UTİKAD sektörün uluslararası standartlarda ve sürdürülebilir büyümesine katkı sağlamakta ve dernek üyelerinin gelişimini destekleyici faaliyetleri yürüterek sektörümüzde önemli bir rol almaktadır. Yedi çalışma grubu aracılığı ile güncel konuları değerlendirmekte ve sektörümüze yön verecek önemli çalışmalara imza atmaktadır. Çalışma gruplarında her türlü sektörün sorunları, iyileştirilmesi ve geliştirilmesi gereken hususlar tartışılarak gerektiğinde odak grupları da oluşturularak daha detaylı çalışmalar ile masaya yatırılır. Çıktılarının ilgilik kamu kurum kuruluşları, içsel, dışsal paydaşları ile istişare ederek çözüm üretme, geliştirme faaliyetleri oldukça faydalı sonuçları beraberinde getirmektedir. Eğitim seminerleri ile lojistik sektörüne hizmet sunmaktadır. Ben de 150 ülkede uluslararası geçerliliği olan FIATA Diploma Eğitimi ile UTİKAD Lojistik Eğitimi programlarında Hava Kargo Operasyonları eğitmeni olarak görev almaktayım.



UTİKAD sadece sektörel konulara değil, kurumsal sorumluluk projelerine de odaklanmaktadır: Türkiye'nin ilk Yeşil Ofis Sertifikalı ve İş'te Eşit Kadın Sertifikası'nı alan ilk sivil toplum kuruluşudur.

Sürdürülebilir Lojistik Sertifikası ile Düşük Karbon Kahramanı Ödülü'nü almıştır. Toplam 11 sektörel kitabı, çeşitli raporları ve dergileri ile başta üyeleri olmak üzere sektörü ve kamu kurum kuruluşlarını bilgilendirmektedir. UTİKAD üyesi firmalar 85 binden fazla doğrudan istihdam sağlarken hizmet ihracatı alanında yıllık 7 Milyar Dolar ciro üretimi yaratmaktadır. Üyelerinin yararını gözeterek başta dijitalizasyon olmak üzere çeşitli projeler yürütmekte ve iş birlikleri yapmaktadır.

MNG Havayolları, Almanya, İngiltere, Hollanda, İtalya, Fransa, Irak, Lübnan, Mısır ve Cezayir'e çift yönlü kargo uçuş hizmeti sunan tek özel Türk şirkettir ve bu sayede, özellikle EMEA genelinde güçlü bir ekonomik görünümle Türkiye'de benzersiz konumda olan bir şirket olmayı başarmıştır. Pandemi döneminde operasyonlarınızın devamlılığını sağlamak adına hangi adımları attınız? Ne tür tedbirler aldınız?

MNG Havayolları olarak global hava kargo pazarında mümkün olduğunca çözüm odaklı çalışma yaklaşımımız ile her konuya proje olarak bakarak, ona göre hizmetler sunuyoruz. Biz uçak pazarlıyoruz, uçağın yarısını pazarlıyoruz, kilo bazında satıyoruz, hizmet satıyoruz. Gelebilecek her türlü talebe esnek çözümler sağlamaya

çalışıyoruz. Hem mali hem de operasyonel olarak avantajlarımızı bilip ona uygun şartlarda çözüm üretebilme kabiliyetimiz var. Çalışanlarımız, müşterilerimiz, piyasa koşulları, imkânlarımızın hepsini tek bir potada harmanlayarak krizleri aşmaya çalışıyoruz. Özellikle bu salgın sürecinde yarattığımız ilave çözümler, insan kaynağımızı verimli, etkin ve gerekli önlemler çerçevesinde yürüterek dünyanın birçok noktasında global hava kargo pazarında lojistik desteği sağladık ve sağlamaya devam ediyoruz. .

Pandemi sürecin başından itibaren salgının hava kargo taşımacılığı sektöründe yarattığı talebi karşılamaya ve salgınla birlikte gelen kısıtlamalara uymak için gerekli önlemleri ve ilave aksiyonları almaya yoğunlaştık.

Bilinmezlik ortamında müşterilerimizin lojistik ihtiyaçlarının en kısa sürede ve en esnek çözümlerle karşılanabilmesi amacıyla tarifemizde oluşan taleplere ve kısıtlamalara karşı değişiklikler yaparak filomuzu en efektif şekilde kullandık ve kullanmaya devam ediyoruz. Bu dönemde Covid-19 etkisini minimum seviyelere indirgeyebilmek adına önce sağlık yaklaşımı ile ilgili tüm birimlerimizle tam bir işbirliği içerisinde gerek uçuş operasyonlarında ve gerekse de Ramp ve Kargo tesislerimizde gerekli tüm önlemler alınmış ve bununla ilgili prosedürler ve beklenen olası gelişmeler şirket içi tüm birimlere ve ilgili dış paydaşlarımız ile gerek online toplantılar gerekse de yazılı duyurularla aksaksız iletilmiştir. Devamlılığın sağlanması adına da bu önlemlerimizi aynı hassasiyet ile sürdürmekteyiz.

“ LİDERLİĞİN CİNSİYETİ OLMAZ ”



T.C. Dışişleri Bakanı
Mevlüt ÇAVUŞOĞLU

AVRUPA BİRLİĞİ'NİN YÜRÜTME KOLU BAŞKANI URSULA VON DER LEYEN

Bu ay Türkiye'ye yaptığı ziyarette, Avrupa Konseyi Başkanı Charles Michel ve Türkiye Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın iki kürsüye oturması sırasında ayakta kaldı.

Avrupa Komisyonu'na başkanlık eden ilk kadın olan Bayan von der Leyen, durumu ilk kez tarttı ve Avrupalı milletvekillerine alışılmadık derecede açık bir ifadeyle, hatanın kadın olduğu için meydana geldiğine karar verdiğini söyledi.

Kravatım olsa böyle olmazdı

von der Leyen yaşadıklarını çok sert bir dille anlattı... von der Leyen, "Resmi görüşmelerde bana gösterilen muamelenin haklı çıkarılacak bir yanı yok. Ben de herhalde bir kadın olduğum için böyle olduğu sonucunu çıkarıyorum. Bir takım elbise giyip kravat taksaydım nasıl olurdu. Daha önce görüşmelerde hiç koltuk sıkıntısı yaşanmadığı görülüyor fakat yine bu fotoğraflarda hiç kadın yer almıyor" dedi.

Teknik olarak Michel, von der Leyen'in diplomatik protokolde üstünde yer alırken genelde her iki lider de eşit muamele görüyordu.

von der Leyen sözlerini, "Saygıdeğer üyeler, özellikle kadın temsilciler, birçoğunuz geçmişte bu tür olayları yaşamışsınızdır. Benim nasıl hissettiğimi anladığınıza eminim. Bir kadın ve bir Avrupalı olarak canım yandı ve yalnız hissettim. Çünkü bu sadece protokol ve oturma düzeniyle ilgili değil. Bu bizim kim olduğumuzun

temeliyle ilgili. Birliğin değerleri ile ilgili" dedi.

von der Leyen'in özel olarak bir isme suçlama yöneltmemesi dikkat çekti. Michel de bu konuyla ilgili tekrar özür diledi.

Çavuşoğlu, Ursula Von Der Leyen ile ilgili koltuk krizine ilişkin ; oturma düzeninin AB tarafının talepleri doğrultusunda hazırlandığını söyledi: "Türkiye köklü bir devlettir, ilk defa misafir ağırlamıyor. Türkiye'de yapılan görüşmelerde uyguladığı protokol uluslararası protokol kuralları ve Türk misafirligi çerçevesinde olur.

Türkiye'ye yönelik haksız ithamlar var. Her ziyarette ziyaret öncesi protokolcüler bir araya gelir düzenleme konusunda görüşmeler yaparlar. Protokolde AB tarafının burada talepleri karşılanmıştır. AB tarafının telkinleri konusunda böyle bir oturma düzeni ayarlanmıştır."

AB ülkelerinin liderlerini temsil eden Avrupa Konseyi kendi açıklamasını yaptı.

Konseyin protokol başkanı Dominique-Georges Marro yaptığı açıklamada, yetkililerin toplantı odasını vaktinden önce görmediklerini söyledi. Sorunun, "Avrupa Konseyi başkanı tarafından sahip olunan devlet başkanının statüsü ile Komisyon başkanı tarafından sahip olunan başbakanın statüsü arasında açık bir ayırım yapan" bir protokolden gelmiş olabileceğini kaydetti.

Editör: Dilan Yıldırım

DOĞU AKDENİZ'DE İSRAİL İLE OLAN İLİŞKİLER BELİRSİZLİĞİNİ KORURKEN LIBYA İLE ATILAN ÖNEMLİ ADIMLAR



Geçtiğimiz nisan ayında Ankara'yı ziyaret eden Libya Milli Birlik Hükümeti Başbakanı Abdülhamid Dibeybe ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan arasında gerçekleşen baş başa ve heyetler arası görüşmelerde iki ülke arasında imzalanan deniz yetki alanı anlaşmasının önemine yapılan vurgunun yanı sıra Türkiye ile Libya arasında ticari ve ekonomik işbirliğini artıracak "Libya'da Elektrik Santrali Yapımına İlişkin Protokol", "Libya'da 3 adet Elektrik Santrali İnşasına İlişkin Mutabakat Zaptı", "Trablus Havalimanı Yeni Uluslararası Terminal İnşasına İlişkin Mutabakat Zaptı", "Trablus'ta Yeni Bir Alışveriş Merkezi İnşasına İlişkin Mutabakat Zaptı" ve "Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti ile Libya Devleti Milli Birlik Hükümeti Arasında Medya Alanında Stratejik İşbirliğine İlişkin Mutabakat Zaptı" olmak üzere 5 önemli anlaşma imzalandı.

Ayrıca, Libya Petrol ve Gaz Bakanı Muhammed Ahmed Oun ile bir araya gelen Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in "Libya ile petrol ve doğal gaz başta olmak üzere iş birliğini geliştirme kararı aldıklarını" belirtmesi, Türkiye'nin enerji ihtiyacı konusunda Libya'nın, Rusya ve İran'ın yanında yeni bir alternatif olarak yer alacağını habercisi oldu. Bunun yanında, iki ülkenin ticaret bakanlarının arasında gerçekleşen görüşmede müteahhitlik sektöründe geçmiş sorunların çözülmesi amacıyla mutabakat zaptının yürürlüğe girdiğinin belirtilmesi, Türk firmalarının Libya'daki çalışmalarına tekrar başlaması için önemli bir gelişme.

Ancak Türkiye'nin Doğu Akdeniz'de hem siyasi hem ekonomik alanda yürüttüğü stratejik işbirliği sağlama politikası İsrail ile olan ilişkilerini de kapsamakta ve etkilemektedir. Özellikle Türkiye'nin Libya ile yaptığı anlaşmalardan rahatsızlık duyan Yunanistan'ın İsrail ile 12 Nisan'da Türkiye ile Libya arasında imzalanan 5 anlaşmanın ardından 18 Nisan'da, Doğu Akdeniz'de

Türkiye ile işbirliği sağlama konusunda gündeme gelen İsrail'i yanına çekmek amacıyla 1.6 milyar dolarlık savunma anlaşması imzalaması önemli bir hamle olarak karşımıza çıkmaktadır. Fakat bölgede istikrarlı bir şekilde dengeyi sağlamaya çalışan Türkiye, ilişkileri normalleştirme amacıyla İsrail Enerji Bakanı Yuval Steinitz'i 18-20 Haziran'da düzenlenecek olan Antalya Diplomasi Forumu'na davet etti. Bunun yanında, İsrail Enerji **Bakanı Steinitz'in mart ayında Rum basınına verdiği röportajda, "Türkiye'nin Doğu Akdeniz Gaz Forumu'nun bir parçası olmasını umduğunu ve Türkiye'yi bölgesel bir partner olarak görmek istediklerini" belirtmesi, Türkiye ile İsrail ilişkilerinin normalleşmesi konusunda her iki ülkenin de olumlu yönde adım atacağını göstergesi.** Ancak, 30 Nisan'da Türkiye Cumhuriyeti Dışişleri Bakanlığı'nın İsrail'e yaptığı Filistin seçimlerine yönelik engelleyici tutumuna son verme çağrısı, iki ülke arasında normalleşmesi beklenen siyasi ve ekonomik ilişkilerin yeniden bir çıkmaza gireceğinin sinyalini vermektedir.

Bütün bu gelişmelere ek olarak, 3 Mayıs'ta Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar ve beraberindeki heyetin Libya'da gerçekleştirdiği ziyaretin ardından Dışişleri Bakanı Çavuşoğlu'nun "Stratejik ortaklığımız savunma, ticaret ve enerji dahil her alanda gelişiyor. Libya'da kardeşlerimizin yanında olmaya devam edeceğiz." şeklindeki ifadeleri Türkiye'nin Doğu Akdeniz'de Libya ile olan ilişkilerinde kararlı olduğunu göstermekte ve İsrail ile olan ilişkiler belirsizliğini korurken Türkiye Libya ile olan stratejik ortaklığının yanında ticari ve ekonomik alanda da güçlü bir ortaklık kurmanın adımlarını atmış bulunmaktadır.

Editör: Sevgi Aydın

“ TÜRKİYE ‘NİN BÜYÜK YENİLENEBİLİR ENERJİ YATIRIMCILARINDAN OLAN GÜRİŞ-MOGAN HOLDİNG İLKLERİ BAŞARMAYA DEVAM EDİYOR ”



ALİ KARADUMAN
GÜRİŞ HOLDİNG ENERJİ GRUBU CEO

Türkiye son yıllarda özellikle yenilenebilir enerjide önemli bir yol kat etti. Ülkemizin bu noktaya gelmesinde GÜRİŞ Enerji Grubu’nun rolü nedir?

Gürış Holding Enerji Grubu; Mogan Enerji Yatırım Holding A.Ş. çatısı altında enerji projelerinin yatırımını yapmış ve yapmaktadır. Gürış Holding 63 yıllık firma olması nedeniyle birçok termik, hidroelektrik santrallerin inşaatı, imalatı, montajı ve devreye alınmasını müteahhit firma olarak yapmıştır. İşverenleri adına yapmış olduğu enerji projelerindeki tecrübesini, mühendislik ve bilgi birikimleri kendi enerji santrallerinde kullanmaya özen göstermiştir.

Dünya’da yapılan jeotermal ve rüzgâr enerji santrallerini biz de kendi bilgi ve finans birikimlerimizle yapabiliriz diye düşündük. Galip Hoca ve Efeler jeotermal santralleri beklediğimiz gibi tam kapasite çalışıyor. Enerji santrallerimiz Türkiye’nin teknolojik ve mühendislik açısından en iyi santralleridir. Gürış Holding Enerji Grubu; Mogan Enerji Yatırım Holding A.Ş. çatısı altında tüm enerji yatırımlarını yapmaktadır.

Türkiye’nin öncü enerji şirketi GÜRİŞ Holding, ülke ekonomisine katkı sağlayacak yerli ve yenilenebilir enerji alanında yatırımlarına her zaman devam edecektir. 1958 yılında kurulan ve 1993 yılından itibaren yenilenebilir enerji alanında yatırımlarına devam eden, Türkiye’nin en büyük yenilenebilir enerji yatırımcılarından olan GÜRİŞ-MOGAN Holding her zaman başarılması zor ve sektörde ilkleri başaran Projelerini hayata geçirecektir.

GÜRİŞ –MOGAN Holding; 702 MW güce sahip Rüzgâr Enerji Santralleri, 260 MW güce sahip Jeotermal Enerji Santralleri ve 104 MW güce sahip Hidroelektrik Santralleri, toplamda 1066 MW güç ile Türkiye’ye ve Dünya’ya temiz, yenilenebilir enerji üretimiyle katkı sağlamakta olup ülkemizin artan enerji ihtiyacını karşılamak, enerjide dış bağımlılığımızı azaltmak ve yerli kaynaklardan enerji üretmek için çalışmalarını sürdürmektedir.

Türkiye’nin yenilenebilir enerji yatırımlarına yapmış olduğu desteklerle birlikte GÜRİŞ-MOGAN Holding olarak jeotermal enerji santrali, rüzgâr enerji santrali ve hidroelektrik santrallerin yapımını ve işletmesini üstlenmiştir.

Tüm santrallerimizin tasarımını kendi mühendislik ekibimizce yaparak, Türk Mühendisliğini de dünyaya tanıtmaya görevimizi en iyi şekilde ortaya koyuyoruz.



“

“Yenilenebilir enerji santrallerimizle Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığını dolayısıyla cari açığımızı azaltmak için çalışmaya devam edeceğiz.”

”

Kırlareli'nde Zeliha RES, Tekirdağ ve Edirne'de Kaniye RES, Afyonkarahisar'da Dinar RES ve Kocatepe RES, Muğla'da Fatma RES, Çanakkale'de Seyit Onbaşı RES, Hatay'da Şenköy RES, Belen RES, Atik RES ve Bursa'da Ulu RES ve ile toplamda 702 MW'lık bir güç ile Türkiye'deki liderlerden birisidir. Yurtdışında toplam 64,8 MW(32,4 MW*2) kapasiteli 2 adet RES bulunmakta olup GÜRİŞ Holding rüzgâr enerji santrallerinde yurtiçi ve yurtdışı toplamda 766 MW kapasiteye sahiptir. Aydın İli Germencik İlçesi'nde işletmede olan Galip Hoca JES, Efeler JES (Efe 1, Efe 2, Efe 3, Efe 4), Efe 6 JES, Efe 7 JES ve Efe 8 JES ile toplamda 260 MW'lık kapasiteli jeotermal enerji santralleri ile Türkiye'nin lider firmaları arasında yer almaktadır.

GÜRİŞ Holding; Mersin'de Sarıkavak, Giresun'da Espiye, Artvin'de Arpa, Kahramanmaraş'ta Tahta, Sivas'ta Çermikler ve Ankara'da Çeşmebaşı Hidroelektrik Santralleri ile toplamda 104 MW kurulu güç ile Türkiye'ye katkı sağlanmaktadır. 1066 MW kapasiteye sahip yenilenebilir enerji santrallerimizle Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığını dolayısıyla cari açığımızı azaltmak için çalışmaya devam edeceğiz.

Gururla ifade edebiliriz ki; rüzgâr enerjisinde en büyük yatırımcı ve jeotermal enerjide kapasite faktörü açısından dünya' daki sıralamanın en üst sıralarında yer almaktayız.

Küresel rekabetten ve enerjide dışa bağımlılıktan kurtulmada son derece önemli olan yenilenebilir enerji sektörüne ve üreticilerine nasıl destek olunmalıdır?

Projeler yürütülürken biz yatırımcıların karşılaştığı oldukları imar planı onayı, kamulaştırma, orman izni, kamu yararı kararı bulunan yatırımlar için arazilerin tarım dışı kullanım izni gibi bürokratik işlerin kolaylaştırılması ve projelerin daha hızlı ilerlemesi için düzenlemeler yapılmalıdır. Sistem Kullanım bedellerinde fahiş artışlar yapılmamalıdır. Maç yaparken kural değiştirilmemelidir. Sektörü karsız bir hale dönüştürmenin kimseye faydası yoktur; Sektör kar etmeli ki devlet vergi alsın, Sektör kar etmeli ki istihdam sağlasın ve bu sayede devlet daha az işsizlik maaşı versin.

Yenilenebilir Enerji'ye desteğin devlet politikasıyla olması yatırımların önünün açılması demektir.

“ HES’LERDEKİ ELEKTRİK ÜRETİMİNİN DÜŞMESİ İLE OLUŞAN ARZ-TALEP DENGESİZLİĞİNİ TÜRKİYE, RÜZGAR, JEOTERMAL, GÜNEŞ, VE BİYOKÜTLE ENERJİSİ VE TERMİK SANTRALLER İLE ENGELLEMİŞTİR”



Sistem işletim tarifesinde gerçekleştirilen yüksek artışlar üreticileri oldukça zorlarken yatırımcılarında çalışma yapmasına engel olmaktadır. Yatırım ortamının şeffaflığının zedeleneceğini düşünüyor musunuz?

Sistem işletim tarifesinde gerçekleştirilen fahiş artış; açıklanan yıllık enflasyon oranının çok çok üzerinde olup, elektrik üreticilerinin içinden geçtikleri zor dönemde daha da büyük bir yük ile karşı karşıya kalmalarına yol açmaktadır.

Elektrik üretim sektöründe finansal sürdürülebilirlik sorununun yakıcı bir şekilde hissedildiği bir dönemde, santrallerin maliyetlerine bu ölçüde ilave yükler bindirmek, hiç kuşkusuz ki finansal tabloların daha çok bozulmasına yol açacak ve birçok santralin ayakta kalmasını daha da zorlaştıracaktır.

Bununla birlikte; ekonominin belirsizliği, devlet kaynaklı işletmelere getirilen yeni yükler, zorunluluklar hem yatırımlarımızı hem de işletmelerimizi oldukça etkilemektedir. Belirsizlikler nedeni ile birçok yatırımcı yatırımlarını askıya almış, belirsizlerin giderilmesini ve ekonominin stabil hale gelmesini beklemektedir.

Türkiye’de elektrik üretiminde yenilenebilir kaynakların payı artıyor. Son aylarda etkisini hissettiren kuraklık elektrik üretimi konusunda sektörün en önemli gündem maddesi haline geldi bunu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Hidroelektrik santrallerinde kuraklıktan dolayı elektrik üretimi düşmektedir. HES’lerdeki elektrik üretiminin düşmesi ile oluşan arz-talep dengesizliğini Türkiye, rüzgar, jeotermal, güneş, ve biyokütle enerjisi ve termik santraller ile engellemiştir. Ancak HES yatırımcıları finansal olarak bu kuraklıktan olumsuz etkilenmektedir. Bu süreçte HES santrallerinde sistem kullanım fiyatlarında ve harç bedellerinde yapılacak olan indirim yatırımcıları bir nebze rahatlatacaktır.

İmkanlar dahilinde Kapasite Mekanizmasında termik santrallerin desteklendiği gibi bu zorlu dönemde HES yatırımcıları da desteklenmelidir. YEKDEM sürelerinin uzatılması da bir çözüm yolu olabilir. Yatırımcıları rahatlatmak bir formülün oluşturulması gerekmektedir.

Yenilenebilir enerji santralleri yapımı ve işletimini üstlenen bir holding olarak ülkemize katmış olduğumuz değerler ile gururluyuz..

Editör: Gökçenur Ataman

MİLLİ MÜHİMMATLAR MMU'YA ENTEĞRE EDİLECEK



Milli Muharip Uçak için 'ASELSAN' imzası



Türk savunma sanayisinin adından söz ettiren şirketi ASELSAN, sahip olduğu kabiliyetler ve geliştirdiği teknolojilerle Milli Muharip Uçağı'nı (MMU) donatacak. MMU Geliştirilmesi Projesi'nde ana yüklenici konumundaki Türk Havacılık ve Uzay Sanayii (TUSAŞ), 2030'lu yıllarda Türk Hava Kuvvetleri envanterine girmesi amaçlanan uçakların geliştirilmesine yönelik çalışmalarını sürdürüyor.

TUSAŞ bunun yanında uçağın üretim sürecinde ihtiyaç duyulan sistem ve alt sistemlerin geliştirilmesi için Türkiye'deki ekosistemden en üst seviyede yararlanacak. Türkiye'den temin edilecek sistemlerde ASELSAN çözümleri önemli bir yer tutuyor.

ASELSAN, uçak için milli radar, elektronik harp ve elektro-optik sistemler geliştirecek. Yürütülecek çalışmalarla MMU için ihtiyaç duyulan kritik görev sistemlerinin milli olarak geliştirilmesi ve projenin ilerleyen süreçlerinde uygun aşamalarda tam hareket yeteneği kazanacak şekilde uçağa entegre edilmesi hedefleniyor.

Uçağın hava haberleşme sistem ihtiyaçları için ASELSAN ve TUSAŞ arasından geçen yılın sonunda Milli Muharip Uçak Bütünleşik Haberleşme Seyrüsefer Tanıma-Tanıtma Projesi başlatıldı. Bu kapsamda, MMU Ön Tasarım Gözden Geçirme Aşaması'na kadarki çalışmaların teslim edilmesi hedefleniyor. Bunun yanı sıra sözleşme veri istek listesi dokümanlarının çalışmalarına başlandı.

ASELSAN, MMU'nun Bütünleşik Elektro-optik Sistem

Teknoloji Geliştirme Projesi mühendislik çalışmalarına devam ediyor. Bunun yanında hem MWIR hem LWIR (Uzun Dalgaboyu Kızılötesi) MCT dedektör geliştirme faaliyetleri sürdürülüyor.

Elektronik harp sistemleri kapsamında MMU Bütünleşik RF Sistemi Geliştirme Projesi'yle hem kritik teknoloji geliştirme, hem de ürüne yönelik gereksinim tanımlama faaliyetleri devam ediyor.

ASELSAN'ın yürüttüğü çalışmalar, milli mühimmatların MMU'ya entegrasyonuna yönelik olarak devam ediyor. TUSAŞ ile imzalanan sözleşme kapsamında, Minyatür Bomba, Akıllı Çoklu Salan ve Lazer Güdümlü Bomba'nın MMU'ya entegrasyonu amaçlanıyor.

ASELSAN ve TUSAŞ arasında ayrıca Uçuş Kontrol Sistem Sensörleri ve Kaska Entegre Gösterge için sözleşme görüşmeleri yürütülüyor. 2021 içinde sözleşme imzalanmasıyla bu konudaki çalışmaların da başlaması planlanıyor.

MMU Projesi ile yeni nesil bir uçakta olması gereken düşük görünürlük, dahili silah yuvası, yüksek manevra kabiliyeti, artırılmış durumsal farkındalık ve sensör füzyonu gibi teknoloji alanlarındaki çalışmaların sonucunda Türkiye, 5. nesil bir muharip uçağı üretebilecek alt yapı ve teknolojiye sahip ülkeler arasında yerini alacak.

Editör: Gökçenur Ataman

“YENİ DÜNYA DÜZENİNDE KÜRESEL REKABETÇİLİĞİ İNOVASYON TEMELİNDEKİ YETKİNLİKLER BELİRLEMEKTEDİR”



PROF. DR. TAMER YILMAZ
YILDIZ TEKNİK ÜNİVERSİTESİ REKTÖRÜ

Ar-Ge projelerine olan hassasiyetiniz ve inovasyona verdiğiniz önem bir gerçek, Yıldız Teknik Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa ve Marmara Üniversitesinin iş birliği içinde olduğu biyoteknoloji alanındaki Ar-Ge çalışmasında öncülük ederek neyi hedefliyorsunuz?

Biyoteknoloji, geleceğimiz için stratejik öneme sahip disiplinler arası bir bilim dalıdır. Bu alanda arz talep dengesini gözeterek üretimi gerçekleştirerek, uluslararası rekabet gücünü arttıran, ileri teknolojiye dayalı, verimliliği yüksek etkin sektörlerin oluşturulması halkımızın refahı için önem arz etmektedir. Bu bağlamda tüm dünyada biyoteknolojinin toplumların kalkınmasında öncelikli alanlar arasında olduğu kabul görmüş ve bu alandaki çalışmalara büyük yatırımlar yapılmış ve yapılmaya devam etmektedir. 2019 yılı sonu itibarıyla ortaya çıkan, tüm dünyayı etkileyen Covid-19 pandemisi, ülkelere özellikle sağlık alanında kendi kendine yetebilmenin önemini hatırlatmış ve biyoteknoloji alanındaki gelişmelere büyük bir ivme kazandırmıştır.

Ulusal kalkınmanın, biyo-kalkınma hamleleri ile güç kazanacağı kabul görmüş ve bu açılım özellikle sağlıkta, tarımda, sanayi üretiminde ve daha birçok alanda, toplumsal yaşamda çok geniş farkındalıklara ve girişimlere sebep olmuştur.

Bu çerçevede, Yıldız Teknik Üniversitesi, Marmara Üniversitesi ve İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa arasında oluşturulan akademik işbirliği protokolü, ülkemizin sanayi ve teknoloji stratejisinin odak teknolojilerinden olan “biyoteknoloji” alanında, yetkin öğretim üyelerinin bilgi birikimi ve potansiyellerinin kullanıldığı ortak bir yapı oluşturmayı, ihtiyaç duyulan Ar-Ge ve uygulama birlikteliğini sağlamayı ve üniversite-sanayi işbirliğini sistematik bir şekilde gerçekleştirmeyi amaçlamaktadır. Üniversiteler arası güç birliğiyle imzalanan protokolle, Yıldız Teknik Üniversitesi, Marmara Üniversitesi ve İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa arasındaki Mükemmeliyet Merkezi ve akademik işbirliği hedeflenmektedir. Üniversitelerimizin fiziki altyapı ve güçlü akademik kadrolarıyla oluşturulacak güçlü iş birliği ve etkileşimle ülkemizin kaynakları daha etkin ve verimli kullanılacaktır.

Bu akademik işbirliğinde yer alacak olan Üniversitelerimiz son 12 yıldır stratejik planlarında Ar-Ge çalışmalarını ön plana çıkarmakta, yapılan yayın, proje ve girişimcilik çalışmaları ile bir Ar-Ge üniversitesi performansı sergilemektedir. Üniversitelerimiz uygulama ve araştırma merkezleri, laboratuvar altyapıları ve ulusal/uluslararası etkileşim ve işbirliği ile Biyoteknoloji alanında ön plana çıkmaktadır. Yükseköğretim Kurulu Başkanlığı'nın öncelik verdiği alanlardan biri olan Biyoteknoloji kümelenmesi için yetkinlik analizleri yapılmış ve iş birliğinde yer alan Yıldız Teknik Üniversitesi, Marmara Üniversitesi ile İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa fiziki imkânları ve öğretim üyelerinin yetkinlikleri dikkate alınarak aşağıdaki alanlarda işbirliği yapma kararı alınmıştır: Diagnostik Tedavi ve Translasyonel Tıp, Viroloji ve Mikrobiyoloji, (Biy)Malzeme Üretimi, Doku Mühendisliği ve Hücre Kültürü, Biyoinformatik, İnsan ve Hayvan Moleküler Biyolojisi ve Genetiği, Biyomedikal Cihaz, Medikal Robotik Sistemler ve Yapay Zeka Teknolojileri, Opto-Mekatronik ve Görüntüleme Teknolojileri, Kanser; Bireye Spesifik Tanı ve Tedavi Yöntemleri, Çevre ve Endüstriyel Biyoteknoloji.



Yeni dünya düzeninde küresel rekabetçiliği inovasyon temelindeki yetkinlikler belirlemektedir. Günümüzde biyoteknoloji alanındaki yetkinlikler bu kapsamda ön plana çıkmaktadır ve ülkemizde biyoteknolojinin sanayi gelişim düzeyi her geçen gün büyümektedir. Biyoteknolojinin önde gelen konularından "ilaç", "aşı", "biyomalzeme", "biyomedikal ekipman", "tıbbi tani kiti", "kök hücre", "biyoaktif molekül", "genombilim", "nörobilim", "kanser", "fonksiyonel gıda ürünleri", "temiz enerji", "biyokütle" gibi konularda lisansüstü düzeyde çalışmaların yürütülmesi, başta ülkemizin biyoteknoloji alanında yetişmiş insan gücüne büyük katkı sağlayacaktır.

Söz konusu güç birliği, Onbirinci Kalkınma Planı'mızın hedeflerine ve politikalarına katkı sunan, ülkemiz için rekabetçi üretim ve verimlilik açısından bakıldığında "Ar-Ge ve Yenilik" hedefine katma değerli ve yenilikçi ürün geliştirme/üretim kapasitesinin arttırılması yönünde destek veren Biyoteknoloji alanında faaliyet gösterecek

Bu iş birliği ile öncelikle ulusal olmak üzere uluslararası ölçekte biyoteknoloji alanındaki talebe cevap verecek projelerin sanayi desteğiyle hazırlanması ve ayrıca rekabet ortamının oluşturulması arzu edilmektedir.

Bu sayede;Biyoteknoloji alanında disiplinler arası çalışacak grupların tek çatı altında toplanması ve koordineli bir şekilde çalışması, Biyoteknoloji alanında çalışacak olan uzman mühendis ve akademisyen ihtiyacının karşılanması, Ulusal ve uluslararası işbirliği projelerinin arttırılması, Yenilikçi ürün ve üretim teknolojilerinin oluşturulmasına yönelik araştırma faaliyetlerinin yürütülmesi, -ilaç,aşı,antikorgibi ürünlerin üretim teknolojilerine yönelik çalışmaların yapılması,

Diyagnostik, terapötik ve rejeneratif özelliklere sahip moleküllerin üretiminin yapılması,Biyolojik savunma ürünlerinin geliştirilmesi,Hayvansal gübre, evsel ve tarımsal atıkların değerlendirilerek biyogaz ve biyoenerji üretiminin yapılması, Çeşitli mikroorganizmalar ile kendisini yenileyebilen malzemelerin üretiminin yapılması,Doğal ve sentetik polimerlerden doku iskelelerinin üretiminin yapılması, Tarım ürünlerinin verimin iyileştirilmesi, genetik kaynakların korunması ve hastalıkların ve zararlıların kontrolü için çalışmalar yapılması,Endüstriyel biyoteknolojik ürünlerin geliştirilmesi, Ülkemizin dışa bağımlılığını azaltılması,Ülkemizin katma değeri yüksek ürünler ile dünya biyoteknolojik ürün pazarından alacağı payın arttırılması, Ülkemizin sağlık, gıda, tarım, enerji vb. ürün kalemlerinde kendi ihtiyacını iç piyasadan karşılayabilir seviyeye getirilmesi konusunda katkı sunulacaktır.

Yıldız Teknik Üniversitesinde 1999'da öğretim üyesi olarak başladığınız akademik kariyerinize Rektör olarak devam etmektesiniz. YTÜ Rektörü olarak Uluslararası arenada ilk 100'e girme hedefleri doğrultusunda neler yapmaktasınız?

Üniversite sıralama kriterleri, sıralama yapan kuruluşlara göre farklılık göstermekte birlikte, genel olarak uluslararası bilinirlik, atıf etkisi, araştırma gelirleri ile öğrenci ve akademisyen sayılarına bağlı çeşitli oranlara odaklanmaktadır. Bu kriterlerin çoğunluğu doğrudan etki edilebilen faktörler değil, tam tersine başka süreçlerin sonuçlarıdır. Bu sebeple, bu kriterlerde başarı elde edilebilmek için biz YTÜ olarak öncelikle, bu sonuçlara giden süreçlerin doğru tanımlanmasına odaklandık.



Bütüncül bir bakış açısı içerisinde amaca odaklanmanın daha önemli olduğunu düşünüyoruz. Bu hususta ana amacımız, “AR-GE’de Lider YTÜ” sloganıyla özetlendiği üzere, üniversitemizde gerçekleştirilen araştırmaların ve projelerin etkinliğini artırmak ve araştırma kültürünü üniversite kimliğimizin bir parçası haline getirmektir.



Sıralamada kullanılan göstergeler, birbirleri ile doğrudan ilişkili faktörlere bağlıdır ve ilerleme durumunda birbirlerine kaldıraç etkisi yapmaktadırlar. Bu sebeple başarı için sonuçlar yerine, bütüncül bir bakış açısı içerisinde amaca odaklanmanın daha önemli olduğunu düşünüyoruz. Bu hususta ana amacımız, “AR-GE’de Lider YTÜ” sloganıyla özetlendiği üzere, üniversitemizde gerçekleştirilen araştırmaların ve projelerin etkinliğini artırmak ve araştırma kültürünü üniversite kimliğimizin bir parçası haline getirmektir. Bu amaca ulaşmak için; araştırmaların kaliteli çıktı üretmesi ve araştırmalarda işbirliğinin artırılması şeklide betimlediğimiz iki ana ayak üzerinden kısa, orta ve uzun vadeli yol haritaları çıkardık.

Başlangıç noktası olarak kendimize, üniversitemizde yapılan çalışmalar neticesinde ortaya çıkan ve bilime katkı sağlayan kaliteli yayın sayısının artırılmasını hedef seçtik. Üniversitemizin yayın teşvik sistemini, uluslararası endekslerde taranan etki değeri yüksek dergilerde yayın yapan akademisyenlerimizi ödüllendirecek şekilde revize ettik. Yeni puanlama sisteminde yayınları kapasite, kalite ve etkileşim-işbirliği kriterleri altında farklı göstergelere göre ağırlıklandırarak değerlendiriyoruz. Bu sayede akademisyenlerimizin kendi çalışmalarını, daha planlama aşamasında bu kavramlar üzerinden değerlendirmelerini ve gerekli inisiyatifleri almalarını bekliyoruz.

Diğer önemli bir husus ise ulusal/uluslararası üniversiteler ve ayrıca sanayi ile işbirliğinin artırılmasıdır. Uluslararası üniversiteler ile proje bazında yapılan işbirlikleri, zaten uluslararası bilinirliğin artırılmasına doğrudan etki yapmaktadır. Ayrıca, ortak yapılan çalışmalar sonucu ortaya çıkan kaliteli yayınlar, üniversitemizin atıf etkisi puanlarına yadsınamaz derecede yükseltici bir katkı sunmaktadır. Proje işbirliklerinin hedeflerimiz doğrultusunda artırılması için, akademisyenlerin kişisel bağlantıları tek başına yeterli değildir. Bu sebeple, üniversite yönetimi olarak farklı kanallar üzerinden iletişim olanakları yaratmak ve uluslararası bağlantı ağımızı genişletmek için çalışmalar gerçekleştiriyoruz. Tanınırlığımızı artırmak adına, mevcut pandemi sürecinde online olarak gerçekleştiren uluslararası akademik etkinlik ve forumlara katılım gösterilmesi için akademisyenlerimizi teşvik ediyoruz.

Teknopark ve Teknoloji Transfer Ofisi üzerinden sanayi ile bir işbirliği tecrübemiz ve know-how transfer olanaklarımız halihazırda mevcuttur.

Diğer taraftan, günümüz endüstrilerinin sorunları tek bir uzmanlık dalı üzerinden çözülebilecek yalınlıkta değildir. Üniversitemizin farklı tecrübelerine sahip akademisyenleri ve laboratuvar imkanları için yönlendirici ve birleştirici düzenlemeler geliştirmenin önemli olduğunu düşünüyoruz. Bu sebeple, üniversitemizin insan kaynağı, bilgi birikimi, laboratuvar imkanları ve altyapı potansiyelini uluslararası iş birliklerine uygun bir ekosisteme dönüştürme amacıyla, Biyoteknoloji, Temiz Enerji, Dijital Teknolojiler ve Savunma Teknolojileri alanları için 4 ayrı enstitü kurma çalışmaları mevcut durumda devam etmektedir.

Oluşturulan bağlantı kanalları sayesinde diğer kurumlarla ortak yapılan projeler ve ayrıca bu projelere bir çalışma zemini oluşturacak olan enstitü ve araştırma merkezleri sayesinde üniversitemizin, konusunda dünya çapında uzman akademisyenler ve ayrıca uluslararası lisans ve lisansüstü öğrenciler için bir cazibe merkezine haline geleceğini öngörüyoruz.

Düzenli olarak yaptığınız kitap tavsiyelerinde öncelikli dikkat ettiğiniz kriterler ve her gencin mutlaka okuması gerekir dediğiniz kitaplarda göz önünde bulundurduğunuz maddeler neler?

Gençlik zamanları, kendimizi keşfetmeye, kendi ayaklarımızın üzerinde durmaya, hayatımıza yön vermeye başladığımız zamanlardır. Ufkumuzu açmak ve kendimizi geliştirmek için özellikle bu dönemde dünyanın en keyifli aktivitelerinden biri olan kitap okumayı alışkanlık haline getirmek önemli. Ben, hem bu alışkanlığı oluşturmaya motive etmek adına hem de gençlerimizin özgüveninin artmasına, vizyonunun gelişmesine, daha yaratıcı ve hızlı karar verebilmelerine, iletişim becerisi kazanmalarına, çözüm odaklı bireyler olarak eğitim ve meslek hayatlarında başarı düzeylerinin yükselmesine katkı sağlayacağını düşündüğüm kitapları özellikle tavsiye ediyorum.



Kamu, Sanayi ve özel sektör, STK işbirliğini önemseyen ve sahada olan bir rektör olarak bu kurumlarla masaya oturduğunuzda önceliğiniz neler oluyor?

Yıldız Teknik Üniversitesi akademik kadrosu, bilimi ve üretmeyi teşvik eden eğitim kültürü, üstün başarılı öğrenci profili ve sanayi ile iş birliği içerisinde yürüttüğü geliştirme kültürü ile geleceği ve toplumsal refahı inşa etme yolunda öncü bir role sahiptir. Üniversitemiz, bilim ve teknoloji odaklı eğitim, öğretim ve araştırma kültürü ile gelecek nesilleri eğitime, geliştirme ve rekabet avantajı ile donatma hedefine sahiptir.

Kamu, Sanayi ve özel sektör, STK işbirliğini önemseyen ve sahada olan bir anlayışla, akademik mükemmeliyet, yenilikçi araştırma kültürü, sanayi iş birliği ile öğrenme, uygulama ve yenilikçi çözümler ile Üniversitemiz temel değerleri ve hedefleri, bu yapı taşlarıyla beslenmektedir. Bu doğrultuda üniversitemiz ulusal refahı ve toplumsal gelişimi ön planda tutan değerlere öncelik veriyoruz.

Bahsi geçen kurum ve kuruluşlarla masaya oturduğumuzda Üniversitemizin;Üstün akademik başarıya sahip, gelecek vaat eden, rekabetçi, üstün analitik ve yönetsel yetkinliklere sahip öğrenci kitlesine sahip olduğu,Hayat boyu öğrenmeye teşvik ettiği,Araştırma, bilimsel gelişim ve eğitimde uluslararası başarılar sağladığı,Küresel düzeyde lider bir teknik ve araştırma üniversitesi olma arzusunda olduğu,Sanayi ile iş birliği içerisinde araştırma ve geliştirme faaliyetlerinde öncü olduğu,Üniversitemizin eğitim, araştırma ve sanayi işbirliği faaliyetlerine toplumsal fayda ve katılımını temin ve teşvik ettiği,Entelektüel derinliğe sahip, akademik üretkenliği yüksek, bilimsel kalite standartlarını yukarıya taşıyan bir akademik kadroya sahip olduğu,vurgulanarak eğitim, araştırma geliştirmeye ayrılan kaynaklarını ve destek yapılarını yapılabilecek işbirlikleriyle artırmayı, akademik kadronun gelişimi için gerekli kaynak ve destekleri sağlamayı

ve Üniversitemizin istikrarlı yükselişini koruyarak ve akademik başarısını daha üst düzeylere taşıma eğitim, öğretim ve araştırmada lider üniversite olmayı hedefliyoruz.

Masaya oturduğumuz her platformda Üniversitemizin, gerçek hayat problemlerine özgün çözümler üretme gayreti, yeniliğe yatırım ve iş birlikçi bir bilgi üretme kültürü sayesinde akademik kadromuzun ulusal ve uluslararası düzeyde etkin sonuçlar elde ettiğini ve bu etkinliğin devamı için her türlü kaynak ve yapısal desteğe ihtiyaç duyduğumuzu ön plana alıyoruz. Farklı disiplinlerin işbirliği ile üretkenliği destekleyen üniversitemizin, akademik kadrosunun bilimsel üretkenliğini teşvik ettiğimizi ve uzmanlaşmayı artırarak bilimsel derinliği güçlendirme hedefimizi ortaya koyuyoruz.

Bu sayede, Çeşitliliği teşvik eden, farklı araştırma konuları ile akademik kadrove öğrencilerinin bilimsel gelişimini destekleyen vizyonumuzu,Ulusal düzeyde lider bir pozisyona sahip fakülte ve bölümlerinin sayısını artırma hedefimizi,Mühendislik ve doğa bilimlerinde taşıdığı lider rolünü uzun vadeli sürdürülebilirlik hedefi haline getiren üniversitemiz üstün olduğu akademik alanlara yoğunlaşarak temel yetkinliklerini daha da güçlendireceğimizi,Temel yetkinliklerine ayırdığı kaynakları, devlet ve sanayiden aldığı finansal ve yapısal destekler sayesinde artırma arzusunda olduğumuzu,Sanayi ile işbirliği ve girişimciliği destekleyen iç birimleri sayesinde bilimsel araştırmalarının ticarileştirilmesinde ulusal lider pozisyonunu koruyan Üniversitemizin Teknoloji Transfer Ofisi ve Teknopark'ın başarılı proje ve sanayi iş birliklerimizi,Bu sayede hem akademik kadromuzun hem de öğrencilerimizin bilimsel bilgi üretimini sürekli arttırdığını, teoriyi uygulamaya dönüştürdüğünü ve çıktılarını ticarileştirerek katma değer oluşturduğumuzu,ön plana çıkararak Kamu, Sanayi ve özel sektör, STK işbirliğini önemseyen ve sahada olan bir yönetim olarak #ARGEdedeLiderYTÜ olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz.



Disiplinlerarası araştırma ve üniversite sanayi iş birliği sayesinde yenilikçilik tetiklenmektedir. Buradan hareketle tüm bu sektörlerle “Birlikte Eğitim” yani KOOP modelini uygulamaya başladığımızı ve her türlü destek ve işbirliğine hazır olduğumuzu aktarıyoruz.



Bu alanlardaki gücümüzü ve yetkinliğimizi #EğitimdeLiderYTÜ mottosuyla yola çıkarak akademik deneyimimizle birlikte öğrenmeyi sınıf ortamının dışına taşıyarak öğrenciye maksimum fayda sağlamayı hedeflediğimizi aktarıyoruz.

Öğrencileri ve akademik kadrosu için sürekli entelektüel ve kişisel gelişim sağlamayı ilke haline getiren üniversitemiz bilimsel bilgi üretimini yalnızca sınıf ortamında değil, sanayi işbirliği, proje teşvikleri, kuluçka programları, girişimcilik atölyeleri, endüstri gezileri, bölümler ve disiplinlerarası iletişim teşviki sayesinde sağlamakta ve zenginleştirmektedir. Bu sayede akademik öğrenme daha deneyimsel ve uygulamalı, teorik bilgi daha kalıcı hale gelmektedir. Disiplinlerarası araştırma ve üniversite sanayi iş birliği sayesinde yenilikçilik tetiklenmektedir. Buradan hareketle tüm bu sektörlerle “Birlikte Eğitim” yani KOOP modelini uygulamaya başladığımızı ve her türlü destek ve işbirliğine hazır olduğumuzu aktarıyoruz. ENTEZ adıyla kurduğumuz yeni modelle sağlayacağımız iş birlikleri kapsamında doktora tezlerini endüstrinin gereksinimleriyle eşleştirmeye devam ettiğimizi anlatarak güçlü işbirlikleri kurma konusunda destek/teşvik mekanizmasını ön plana çıkarıyoruz.

STK üniversite işbirliği kapsamında Genç Uluslararası İlişkiler Kurulu Derneğinin staj olanaklarından yararlanan Yıldız Teknik Üniversitesi öğrencilerinden biriyim. Bu tür doğrultuda staj olanaklarından YTÜ’lü öğrencilerin daha fazla yararlanabilmesi ne gibi protokol veya anlaşmalar yapılmaktadır?

İstanbul ile Silikon Vadisi’ndeki kuluçka merkezlerimiz ve Türkiye’nin en büyük Teknoloji Geliştirme sahası olan Yıldız Teknopark ile bütünleşen uygulamaya dayalı eğitim yaklaşımımızla, öğrencilerimiz sadece lokalde

kalmak yerine artık globalde de söz sahibi olmaya başlamıştır. Erasmus+ Programı çerçevesinde sadece AB ülkeleri ile sınırlı kalmadan, Singapur, Japonya, Amerika, Güney Kore gibi ülkelerde de staj imkânları bulan öğrencilerimiz kendilerini multidisipliner anlayışla hayata hazırlayabilmektedirler.

Artık yalnızca bilginin üretilmediği, bu üretilen bilginin uygulamaya dâhil edildiği ve uluslararası platformda da edilmesine fırsat sağlandığı üniversite modelini uygulamaya geçiren üniversitemiz öğrencilerinin Cambridge, Hamburg Teknik, Sorbonne, Politecnico di Milano, University of Birmingham, Eindhoven University of Technology gibi üniversitelerin Ar-Ge laboratuvarlarında staj imkânı yakalamaları da bunun sonucudur.

Üniversite olarak KOOP Eğitimi Modeli (İşyeri/Kurumda Eğitim Programı) ile birlikte, sınıf temelli eğitimi pratik iş deneyimi ile birleştirerek yapılandırılan bir yöntemi hayata geçirdik. Bu eğitim yöntemi sayesinde stajlar, öğrencilerimize hizmet öğrenimi, farklı bakış açıları ve deneyimler kazandırırken, farklı coğrafyaları ve insanları tanıma imkânı da sağlamaktadır. KOOP eğitim modeli için, dünyada bu alanda ilk üniversiteler arasında yer alan, Kanada’nın en iyi üniversitelerinden Waterloo Üniversitesi’yle işbirliği halindeyiz.

Fakültelerimizi temel alarak düşünecek olursak, farklı mühendislik ve mimarlık alanları firmaları, eğitim-öğretim kurumları, dil hizmeti sağlayıcı şirketleri (LSP- Language Service Providers) öğrencilerimizin staj imkanları buldukları yerlerin başında gelmektedir.

Kısaca belirtmek gerekirse, öğrencilerimizin her zaman en iyi kurumlarda staj yapmasına imkân sağlayacak şekilde çeşitli anlaşmalar yapıyor, yeni protokoller imzalıyoruz. KOOP Modeli, Erasmus+ Programı ve MoU’lar sayesinde, ulusal ve uluslararası platformda akademi-sektör işbirliğimizi güçlü şekilde devam ettirerek, sadece üniversite bazında değil, sanayi işbirliği bağlamında da etkin rol almayı başarıyla sürdürmeye devam edeceğiz.

Editör: Dilruba Yılmaz

GİYİM VE KONFEKSİYON İHRACATI İLK ÇEYREKTE %11,6 ARTTI



Giyim ve konfeksiyon ihracatı yılın ilk çeyreğinde 4,7 milyar dolara ulaştı. En çok ihracat yapan şehir İstanbul, en çok ihracat yapılan ülke ise Almanya oldu. Samancı Group Yönetim Kurulu Üyesi Mahir Samancı, "Doğru adımlar atılırsa, ilk çeyrekteki tabloyu çok daha ileriye taşıyarak yılı 20 milyar dolarlık ihracatla kapatabiliriz" dedi.

Türkiye'de pek çok sektör, yılın ilk aylarından itibaren pandeminin olumsuz etkilerini üzerinden atmaya başladı. Bu sektörlerin başında hazır giyim ve konfeksiyon geldi. TİM verilerini inceleyen Samancı Group bünyesindeki Halifaks'tan yapılan açıklamaya göre, hazır giyim ve konfeksiyon ihracatı, yılın ilk çeyreğinde bir önceki yıla kıyasla %11,62 artarak 4,7 milyar dolara yükseldi. En çok ihracat yapılan ülkelerin başında 844 milyon dolarla Almanya geldi. Onu 570 milyonla İspanya, 410 milyonla Birleşik Krallık, 324 milyonla Hollanda ve 230 milyon dolarla Fransa takip etti. En çok ihracat yapan ilimiz ise 3,2 milyar dolarla İstanbul olurken, onu 376 milyonla Bursa, 351 milyonla İzmir ve 293 milyon dolarla Denizli izledi

"Yılı 20 milyar dolarlık ihracatla kapatabiliriz"

İnceledikleri verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Samancı Group Yönetim Kurulu Üyesi Mahir Samancı, "Pandemide özellikle son kullanıcıyla yakın temas halinde olan sektörlerin dijital dönüşüm adına

önemli dersler çıkardığını gördük. Bu durum, giyim ve konfeksiyon sektörünün hızlı bir toparlanma sürecine girmesini sağladı. Dijital çağa entegre olma hamlelerinin ihracata olumlu yansıdığını söyleyebiliriz. Bu hamleleri kurtarıcı değil, geleceği yakalamanın olmazsa olmaz şartı olarak değerlendirmeyi başarılırsak, ivmenin sürdürülebilir olmasını sağlayabiliriz. Doğru adımların atılması durumunda sektör olarak yılın ilk çeyreğindeki tabloyu çok daha ileriye taşıyarak yılı 20 milyar dolarlık ihracatla kapatabiliriz" dedi.

Ülke ekonomisine katkı

Grup bünyesindeki 6 markadan biri olan Halifaks'ın bu alanda yaptığı çalışmalar üzerinden konuyu örneklendiren Mahir Samancı, "Halifaks, 1965'ten bu yana erkek triko ve tişört üretimi yapıyor. Kuruluşundan başlayarak toptan ve perakende satış yapan markamız, son 6 aydır ise dijital yatırımlarını artırarak e-ticaretteki perakende faaliyetlerine hız verdi. Dünyanın ve ticaretin bugünküne oranla çok daha küçük olduğu dönemlerde, üreticiden doğrudan son tüketiciye satışlar yapılırdı. Bugünün küresel dünyasında markalar için pazar tüm dünya ve artık e-ticaret aracılığıyla ürettiklerimizi doğrudan tüketicilere ulaştırabiliyor, "Üreticiden Tüketicie Doğrudan Satış" konseptli iş modeli DTC'yi (Direct-to-Consumer) benimseyerek müşteri deneyimini ön planda tutabiliyoruz.

Editör: Dilan Yıldırım

“ REKOR KIRILAN OTOMOTİV PAZARINDA FERRARİ DE YERİNİ ALDI”



“812 Competizione’ Ferrari’nin yeni bebeği



Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) nisan ayı otomobil ve hafif ticari araç satış adetlerini açıkladı. Pazarda, 2021 yılı Ocak-Nisan döneminde 260 bin 148 adet araç satılarak yüzde 72,4 artış yaşandı. Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, bu yılın ilk çeyreğinde 2020’nin aynı dönemine kıyasla yüzde 59,7 büyüyerek 198 bin 660 adet olarak gerçekleşti. Sadece nisan ayında ise 61 bin 488 adet araç satılarak geçen yılın aynı dönemine göre satış adetlerinde yüzde 132,4 artış yaşandı. Ocak-şubat döneminde 41 markanın yer aldığı satış listesinde, tüm markalardan satış yapılması dikkati çekti. Bu dönemde İtalyan süper spor otomobil üreticisi Ferrari, lüks otomobil kategorisinde satış gerçekleştirerek koronavirüs salgını sonrası ekonomik krize rağmen adını listeye yazdırdı. En çok satılan modeli ise F8 Spider oldu.

İtalyan süper spor otomobil üreticisi Ferrari, geçtiğimiz günlerde 812 Superfast üzerine geliştirdiği yeni modeli “812 Competizione” ve “Competizione A”yı tanıttı. Competizione A, 812 Competizione’nun üzeri açılabilir versiyonudur. Bu iki model, Standart 812’lere göre daha performanslıdır. Ferrari 812’nin bu yeni versiyonları, maksimum güçlerini 9.250 devir gibi son derece yüksek bir devirde verebiliyor. Bu da aracı, markanın trafiğe çıkabilen otomobilleri arasında en yüksek devir çevirebilen modeli yapıyor. Sınırlı sayıda üretileceği belirtilen araçların üretim adedi ve fiyatı henüz belli değil.

Ferrari Başkanı: Önceliğimiz işçi güvenliği

Ferrari Başkanı John Elkann, salgın sürecinde satışlarda pozitif bir yönde hareketlenme olmasına rağmen önceliklerinin işçi güvenliği olduğunu belirterek, Maranello tesislerinde yeniden üretime geçilebilmesi için uzman, sendika yetkilileri ve bilim insanlarının birlikte çalışmalarının sürdüğünü kaydetti. Dev şirket koronavirüsle mücadeleye katkı sağlamak amacıyla fabrikanın bir bölümünü solunum cihazlarına supap ve vana üretmek için ayırmıştı.

Editör: Sevgi Aydın

DENEYSEL İLAÇ ALZHEİMER HASTALIĞINA KARŞI POTANSİYEL GÖSTERİYOR



Deneysel ilaç Alzheimer hastalığına karşı potansiyel gösteriyor

Albert Einstein Tıp Fakültesi'ndeki araştırmacılar, Alzheimer hastalığının temel semptomlarını tersine çeviren deneysel bir ilaç tasarladılar. İlaç, istenmeyen proteinleri sindirerek ve geri dönüştürerek ortadan kaldıran hücrel bir temizleme mekanizmasını yeniden canlandırarak çalışır. Çalışma, bu ay Cell dergisinde çevrimiçi olarak yayınlandı.

Nörodejeneratif Hastalıklar Araştırma Başkanı Ana Maria Cuervo, şaperon aracılı otofaji (CMA) olarak bilinen hücre temizleme sürecinin varlığını keşfetti. CMA, insanlar yaşlandıkça daha az verimli hale gelir ve istenmeyen proteinlerin hücrelere zarar veren çözünmez kümeler halinde birikme riskini artırır.

Aslında, Alzheimer ve diğer tüm nörodejeneratif hastalıklar, hastaların beyinlerinde toksik protein kümelerinin varlığı ile karakterize edilir. Hücre kağıt Alzheimer ve tersi katkıda nöronlarda CMA kaybı ile, CMA ve Alzheimer hastalığı arasında dinamik bir etkileşimi ortaya çıkarır.

Bulgular, CMA'yı hızlandıran ilaçların nörodejeneratif hastalıkların tedavisi için umut sunabileceğini öne sürüyor.

Yeni Bir İlaç Nöronları Temizler ve Belirtileri Tersine Çevirir

Cesaret verici bir bulgu olarak, Dr. Cuervo ve ekibi, Alzheimer'ı tedavi etme potansiyeli gösteren yeni bir ilaç geliştirdi. Dr. Cuervo, "CMA'nın kusurlu tau ve diğer proteinleri sindirebildiğini biliyoruz" dedi. "Ancak Alzheimer ve diğer nörodejeneratif hastalıklardaki çok miktarda kusurlu protein CMA'yı etkiliyor ve esasen sakatlıyor. İlacımız önemli bir CMA bileşeninin seviyelerini artırarak CMA verimliliğini yeniden canlandırıyor.

Dr. Cuervo, "Bu, ilacın, hastalığın sonraki aşamalarında bile nöron işlevini korumaya yardımcı olabileceği anlamına gelir. Ayrıca, ilacın gliozu - beyin nöronlarını çevreleyen hücrelerin iltihaplanmasını ve yara izini önemli ölçüde azalttığı için çok heyecanlandık.

Glioz, toksik proteinlerle ilişkilidir ve nörodejeneratif hastalıkların sürdürülmesinde ve kötüleşmesinde önemli bir rol oynadığı bilinmektedir."

CA ile tedavi, uzun süreler boyunca günlük olarak verildiğinde bile diğer organlara zarar veriyor gibi görünmüyordu. İlaç, biyokimya ve tıp profesörü ve çalışmanın yardımcı lideri Evripidis Gavathiotis, Ph.D. tarafından tasarlandı.

Editör: Dilan Yıldırım

MİRASIN RET BEYANI, BOZUCU YENİLİK DOĞURAN BİR HAKTIR



Mirasın reddi diğer bir ifadeyle reddi miras, Türk Medeni Hukuku'nun en temel konularının başında gelmektedir. Bilindiği gibi miras bırakan kişi vefat ettiğinde miras otomatik olarak yasal mirasçılara geçmektedir. Bu mirasçılar; yasal mirasçılar olduğu gibi atanmış mirasçılar da olabilir.

Miras bırakanın terekesinde yani malvarlığında yer alan aktif ve pasif mal varlığının mirasçılara geçilmesinin yanında mirasçılara söz konusu mirası ret imkânı da tanınmıştır. Dolayısıyla hiç kimse mirası kabul etmeye zorlanamaz. Kanun koyucu da bu konuyu mirasçılar açısından ele alarak düzenlemiştir. Öncelikle mirasın reddi müessesesi tek taraflı bir irade beyanıdır. Yani herhangi bir kayda veya şarta bağlanmadan mirasçı reddi miras yapabilir. Reddi miras yapan mirasçı, miras bırakan kişinin geride kalan mal varlığını tümüyle reddetmiş demektir. Mirasın reddi Türk Medeni Kanununca ikiye ayrılmaktadır. Birincisi "Gerçek Ret", bir diğeri ise "Hükmi Ret" beyanlarıdır. Gerçek Ret; mirasçının kendi iradesi doğrultusunda kaynaklanan ret beyanıdır. Mirasçı gerçek ret beyanı ile miras bırakanın terekesini yani mal varlığını reddedebilir. Hükmi ret ise, kanun koyucunun öngörmüş olduğu karinelere kaynaklanan ret beyanıdır. Diğer bir ifadeyle, miras bırakan borçlarını ödemedi aczi açıkça

belli ve resmen tespit edilmiş ise mirasın hükmen ret edildiği kabul edilir. Hükmi ret müessesinde ortaya çıkan karineden dolayı mirasçılarının ret beyanına gerek yoktur. Yukarıdaki hükmi ret ifadesinin tanımında da yer aldığı gibi "miras bırakanın borçlarını ödemedi aczi belli ve tespit edilmiş" olması gerekmektedir. Dolayısıyla mirasçılarının herhangi bir reddi miras beyanına gerek duyulmamaktadır. Olağan hayat akışında çok sık karşılaşılan bir durum olan mirasın reddi durumu için kanun koyucu bazı süreleri öngörmüştür. Bu süreler kesin nitelikte olup, sürelerin aşılması halinde geriye dönük olarak işlem yapma imkânı tanınmamaktadır. Öncelikle mirasçı, miras bırakanın vefatından itibaren 3 ay içerisinde mirasın reddi beyanında bulunabilir. Bu süre kesin niteliktedir. Bahsedilen sürenin kaçırılması halinde reddi miras işlemi yapılamamaktadır.

Mirasın ret beyanı, bozucu yenilik doğuran bir haktır. Mirasın reddi irade sakatlığı hallerinde (hata, hile, aldatma vb.) verilmiş ise ret beyanından dönüş olabilir. Ayrıca mirasın reddi davalarında görevli mahkeme Sulh Hukuk Mahkemeleridir. Mirasın reddi davalarında gerekli evraklar ise; Veraset ilanı, Ölüm belgesi (miras bırakan için) ve dava dilekçesidir.

Editör: Av. Mustafa OĞUZ

BİZİM ÖNCELİĞİMİZ, SÜREKLİ GELİŞEN DÜNYADA İZLEYİCİ OLMAK YERİNE BİRLİKTE GELECEĞİ DEĞİŞTİRMEKTİR



AYŞENUR YETER

Ankara Yıldırım Beyazıt Üniversitesi
Bilim ve Teknoloji Kulübü Yönetim Kurulu Başkanı

Organizasyon yapınızda yer alan gruplardan bahseder misiniz? Dijitalleşen yeni düzende çalışmalarınızın nasıl bir yeri olduğunu düşünüyorsunuz?

Ankara Yıldırım Beyazıt Üniversitesi Bilim ve Teknoloji Kulübü olarak en büyük amacımız, kurulduğumuz günden itibaren bilime ve teknolojiye gönül veren katılımcılarıyla her daim faydalı ve yenilikçi işler yapmaktır. Bu amaç doğrultusunda kulübümüz bünyesinde Yıldırım Roket ve İstiklal Roket olmak üzere iki farklı roket takımı, siber güvenlik ile ilgilenen üyelerimizin bulunduğu BiltekCyber ve Front-End alanında çalışmalar gerçekleştiren Gridea ekibi olmak üzere 3 ayrı alanda çalışan, 4 farklı takımımız bulunmaktadır. Bizim önceliğimiz, sürekli gelişen dünyada izleyici olmak yerine birlikte geleceği değiştirmektir. Bunun için de çalışmalarımızın üretken, girişimci ve yenilikçi projeler olmasına özen gösteriyoruz.

Şu an içinde bulunduğumuz koşullar neticesinde güçlenerek büyüyen dijital dünyaya hızlı bir şekilde adapte olarak çalışmalarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. Güncel ve merak edilen konular üzerine webinarlar düzenleyerek katılımcılarımıza sorularına hızlı ve doğru cevap bulabilecekleri online ortamlar oluşturuyoruz. Bunun dışında Youtube kanalımız üzerinden alanında uzman hocalarımız eşliğinde eğitim kampları gerçekleştiriyoruz. Bu kamplar sonucunda üyelerimizin edindikleri bilgileri deneyimleyebilecekleri yarışmalara katılırken bir yandan da deneyimlerimiz neticesinde edindiğimiz tecrübelerle birlikte yarışmalarda sadece katılımcı olmak değil o yarışmaları düzenleyenlerden olmak istiyoruz.

BiltekCyber ekibi gerçekleştirdiği çalışmalarda GrowHack eğitimleriyle neyi hedefliyor?

BiltekCyber ekibi olarak gerçekleştirdiğimiz ve gerçekleştirecek olduğumuz etkinliklerle üyelerimizi siber güvenlik alanında geliştirmeyi hedefledik. Bu hedefin ilk aşaması olan eğitim bölümünü GrowHack adlı eğitim kampımız ile gerçekleştirdik. GrowHack, ülkemiz çapında siber güvenliğe hevesli, yeni başlayan arkadaşlarımıza bir başlangıç noktası olurken aynı zamanda diğer arkadaşlarımızın da var olan bilgilerini pekiştirecek kaynak sağlamak amacıyla düzenlenen bir eğitim serisidir.

Alanında uzman hocalarımızın anlatımıyla, Youtube kanalımız üzerinden canlı yayın olarak gerçekleşmekte ve şu ana kadar 7 farklı konuda toplam 14 saat eğitim süresine ve 3678 izlenmeye ulaşmış bulunmaktayız. Hedefimize giden bu yolda ikinci aşamamız ise üyelerimize GrowHack 'te öğrenmiş oldukları teorik bilgileri deneyimleyebilecekleri bir test ortamı kurmaktır. Bu gayemiz için "Break The Gleipnir" adını verdiğimiz yarışmamız için çalışmalarımız devam etmektedir. Çok yakında yeni yarışmamız ile fark yaratmaya geliyoruz.



Yakın zamanda düzenleyeceğimiz yarışma (Break The Gleipnir) hakkında bilgi verirsiniz? Kimler yarışmaya katılım sağlayabilir?

Break The Gleipnir, jeopardy ve attack/defense türlerinin ikisini de içinde bulunduran bir CTF (capture the flag) yarışmasıdır ve teknik desteği Privia Security tarafından sağlanacaktır. Yarışma öncesinde online platformlardan birinde yarışmacılarımızın hepsinin bulunduğu bir çalışma alanı oluşturulacaktır. Bu alanın amacı yarışmacılarımızın karşılaşabilecekleri herhangi bir sorunda bizlere hızlı bir şekilde ulaşabilmeleridir. Yarışmamız 3 Temmuz 2021 Cumartesi günü açılış konuşmamız ile başlayacak olup daha sonrasında sponsorlarımızın temsilcileriyle soru-cevap etkinliği gerçekleştirilerek siber güvenlik dünyası hakkında merak edilen sorulara cevap bulacağız. Bu etkinlik sayesinde biraz da olsa yarışmacılarımızın heyecanlarına pozitif yönde katkıda bulunmayı hedefliyoruz. Etkinliğimizin bitmesiyle birlikte on iki saat sürecek olan yarışma serüvenimiz başlayacaktır. Bu serüven boyunca etkinlik sorumlularımız yarışmacılar için oluşturulmuş olan çalışma alanında aktif olarak bulunacaktır. On iki saat dolunca sıra ödül törenine gelecektir. Ödül törenimizde hem kazanan yarışmacılara hem de sponsorlarımıza ödülleri takdim edilecek ve kapanış konuşması ile

yarışmamızın bu senelik sonuna gelmiş olacağız.

Bu serüveni bizlerle birlikte deneyimlemek isteyen herkes yarışmamıza katılım sağlayabilir. Yarışma için kayıtlarımız 31 Mayıs 2021 Pazartesi günü başlayacaktır. Kayıt formumuza Break The Gleipnir için özel olarak hazırlanan ctf.aybubiltek.com üzerinden ulaşabilirsiniz.

Bu yarışma için özel sektör ve kamu kuruluşlarından nasıl bir farkındalık bekliyorsunuz?

Bilim ve Teknoloji Kulübü olarak biliyoruz ki değişimin bir parçası olmak istiyorsak bunu ancak yarattığımız farkındalıklarla gerçekleştirebiliriz. Yaptığımız ve yapacak olduğumuz her projemizi bu bilinç doğrultusunda hayata geçiriyoruz. Hedefimize giden bu yolda özel sektör ve kamu kuruluşlarını bizimle birlikte geleceği değiştirmeye davet ediyoruz. Bu yolda karşımıza zorluklar çıkacağıнын farkındayız ancak şunu da biliyoruz ki "Zorluklar başarının değerini arttıran süslerdir." Bizimle birlikte hem manevi hem de maddi destekleriyle değişimin bir parçası olmak isteyen ve davetimizi kırmayıp bize ulaşmak isteyen herkes info@aybubiltek.com üzerinden bize ulaşabilir. Break The Gleipnir'da görüşmek üzere.

Editör: Özkan Semiz

CRM MÜŞTERİ MERKEZLİ YÖNETİM



Günümüzde gayrimenkul edinmek tüketicilerin hayatlarındaki en önemli satın alma kararıdır. Bu nedenle tüketiciler her konuda kendi açılarından en iyisini aramaktadırlar. Bu süreçte pek çok projeyi değerlendirirler ve hem fiyat/performans açısından hem de aldıkları hizmet açısından en iyisini ararlar.



İnşaat firmalarının da bu isteklere karşılık verebilmeleri için müşteri odaklı yaklaşıma geçmeleri ve İnşaat CRM altyapısını oluşturmuş olmaları gerekmektedir. Bu nedenle firmanızın İnşaat CRM yazılımına ihtiyacı var demektir.

İnşaat şirketlerinin işlerini oldukça kolaylaştıran bir yazılım olan inşaat satış programı ile satış öncesi veya satış sonrası süreçleri kontrol altına alabilirsiniz. İnşaat satış programı ile pazarlama, kampanya, çağrı merkezi

ve satış işlemlerini kolayca kontrol edebilir, gerektiğinde önemli analizler yapabilirsiniz. İnşaat CRM programları ile pazarlama planları hazırlanır, hedef kitleye en iyi şekilde ulaşılır. İnşaat CRM yazılımları ile fırsatları en iyi şekilde değerlendirebilirsiniz.

Ayrıca projeleriniz daha şema halindeyken potansiyel müşterilerinize ulaştırılabilir. Böylece; müşterilerinizin inşaat alanına gelmeden bilgi sahibi olması sağlanır. Bununla birlikte; İnşaat CRM programlarında SMS, telefon, sosyal medya, e-posta gibi iletişim araçları bulunduğundan müşteri ile kolayca iletişim kurulabilmektedir. Ayrıca CRM programı web siteniz ile entegre halinde çalıştığından web siteniz üzerinden gelen müşteri formları CRM programlarına kolayca aktarılmaktadır. İnşaat CRM programı ile sosyal medya gibi dijital pazarlama araçları da etkin şekilde kullanılarak pazarlama faaliyetinde bulunulabilir.

Editör: Dilan Yıldırım

“ECZACIBAŞI KÜLTÜR VE SANATI GÖNÜLDEN DESTEKLİYOR”



Günümüzde kültür ve sanata verilen önem doğrultusunda birçok şirket çalışanlarına bu alanda destek sağlamaktadır. Kimi kültür sanat fonu oluştururken kimi de kendi içinde topluluklar oluşturarak bu fırsatı sağlıyor. Şirketler bu alanda en çok klasik müziğe önem veriyor. Hatta bazı şirketlerin kendi filarmoni ve senfoni orkestraları var. Örneğin, kendi orkestrasını kuran son şirket Limak oldu. Tekfen Filarmoni, Türkiye'nin ilk kurulan özel orkestrası. 1992 yılında projenin fikir babası ve kurucu şefi Saim Akçıl'ın önerisiyle Tekfen Holding ortaklarından Nihat Gökyiğit tarafından kuruldu. 1993'te kurulan Bilkent Senfoni Orkestrası (BSO) ise Bilkent Üniversitesi'nin özgün bir sanat projesi olarak hayata geçti. Orkestra, Müzik ve Sahne Sanatları Fakültesi'nin öğretim kadrosunda yer alan, Türkiye ve 12 ülkeden sanatçıdan oluşuyor. Bilkent Senfoni Orkestrası, bu özellikleriyle, Türkiye'nin ilk özel akademik, uluslararası sanat topluluğu olmuştur.

“Türkiye'nin ilk ve daimi ulusal çocuk senfoni orkestrası”

Doğuş Holding ise bu anlamda farklı bir örneğe imza attı. Türkiye'nin ilk ve daimi ulusal çocuk senfoni orkestrası olan Doğuş Çocuk Senfoni Orkestrası'nı (DÇSO) 2006'da kurdu. Doğuş Holding Kurumsal İletişim Bölüm Başkanı Bahar Erbenği, kurucu destekçisi oldukları DÇSO'nun 12 yıldır dünya çocuklarına senfonik müziği yaşatları aracılığıyla sunarak, çoksesli evrensel müziğin 7'den 70'e daha fazla kişiye ulaşmasını sağladığını anlatıyor.

Eczacıbaşı da kurulduğu ilk yıldan bu yana, yapmış olduğu proje ve girişimler ile sanata verdiği değeri gözler önüne sermiştir. Kuruluşundan itibaren, kültür, sanat, eğitim, bilim ve spor alanlarında toplumsal yaşamın gelişmesine katkıda bulunmayı sorumlulukları arasında sayan Eczacıbaşı Topluluğu son zamanlarda da adından sıkça söz ettiren İKSV ile birçok kültür – sanat etkinliğine öncülük etmiştir.

“Eczacıbaşı, kültür ve sanatı gönülden destekliyor. Tüm çalışanlarıyla, tam 40 yıldır...”

Eczacıbaşı, doğrudan kurduğu ya da kuruluş ve yönetiminde etkin rol aldığı kurumlar aracılığıyla toplumsal katkılarını sürdürüyor. Dr. Nejat F. Eczacıbaşı öncülüğünde kurulan İstanbul Kültür Sanat Vakfı'nı tüm kuruluş ve çalışanlarının gönülden bağı ile tam 40 yıldır aralıksız destekleyen Eczacıbaşı Topluluğu'nun bu desteği, İKSV Öncü Sponsorluk iletişim kampanyasına “Eczacıbaşı, kültür ve sanatı gönülden destekliyor. Tüm çalışanlarıyla, tam 40 yıldır...” sloganıyla yansıyor.

Entegre iletişim kampanyasının bir diğer önemli unsuru ise, Eczacıbaşı Topluluğu bünyesindeki farklı kuruluşlardan 9 Eczacıbaşı çalışanının rol aldığı reklam filmi. Eczacıbaşı Topluluğu'nun kültür-sanata desteğini esprili bir şekilde yansıtan filmde, 40 yıldır aralıksız devam eden bu desteğin gururunu yaşayan, heyecanını paylaşan Eczacıbaşılılar, festival hazırlıklarının başrol oyuncularını olarak yer alıyor

Editör: Dilruba Yılmaz



İş Dünyasıyla Gençler Arasındaki Gençlik Köprüsü